

Le Denturo

Le magazine de denturologie n°1 au Québec depuis 1970

La barre intégrée sous toutes ses coutures



75 bougies pour
Central Dentaire

Des denturos
en visite à l'IDS
de Cologne

Volume 54 | Numéro 2
Été 2023

P.P. 40038996 Adresse de retour : 8150, boul. Métropolitain Est
Bureau 230, Anjou (Québec) H1K 1A1

Promotion **exclusive**

Système d'impression de prothèse dentaire Lucitone

SOYEZ LE PREMIER !

Vous *souhaitez* être un pionnier en utilisant le *système d'impression de prothèse dentaire Lucitone* (LDPS) avec votre imprimante Asiga MaxUV ou Pro4K? Achetez la trousse de départ pour 10 666 \$ et devenez un leader des prothèses numériques avec ce système révolutionnaire!

Articles achetés

NOUVEAU Digital Cure - Unité à grande capacité

Plaque chauffante électrique

Ensemble de récipients métalliques — Prothèse numérique

Embouts applicateurs floqués 50/boîte —
Prothèse numérique

Brosse plate Biobond #4 — Prothèse numérique

Brucelles diamantées

Inserts en mousse (10 pc)

Lampe à polymériser aux U.V.



Digital Cure de Dentsply Sirona — unité de traitement à grande capacité spécialement conçue pour fournir des températures plus élevées et des longueurs d'onde lumineuses personnalisées nécessaires pour obtenir une polymérisation validée des matériaux d'impression numérique Lucitone.

- Polymérise jusqu'à 9 arcades en 90 minutes
- Lumières DEL de longue durée nécessitant peu d'entretien
- Préréglages monotouches ou mode personnalisé
- Simplifie le processus avec moins de main-d'œuvre

Marchandises GRATUITES

NOUVEAU Lucitone Digital IPN Dent 3D haut de gamme, Teinte A1

Résine économique pour dents prothétiques
Lucitone Digital Value™ 3D — A1

Lucitone Digital Fuse™ Étape 1 — Agent conditionneur dentaire 3D

Lucitone Digital Fuse™ Étape 2 — Résine de liaison pour prothèse 3D

Lucitone Digital Fuse™ Étape 3 — Scellant pour prothèse 3D

Boîte de rangement de dents, 14 puits

PMMA multicouche A1, 20 MM 98

PMMA multicouche B1, 20 MM 98

PMMA multicouche A2, 20 mm 98

Bibliothèque de dents IPN 3D™ Portrait Inspired

Cartes de dents prothétiques IPN 3D™

MARCHANDISES GRATUITES D'UNE VALEUR DE 7000 \$

Contactez votre représentant commercial Dentsply Sirona local et commandez votre trousse LDPS dès aujourd'hui!

1-800-263-1437 | www.dentsplysirona.com

Règles du programme : Offre valable jusqu'à épuisement des stocks. Une unité par client. Les marchandises gratuites sont réclamées directement auprès de Dentsply Sirona Canada. Dentsply Sirona Canada se réserve le droit de modifier ou d'annuler cette promotion à tout moment. Offre en vigueur uniquement au Canada. Cette offre prend fin le 31 janvier 2022.



Association
des **Denturologistes**
du Québec

Assurez-vous de profiter de la vie !

Découvrez notre régime d'assurance collective à la carte
pour vous et votre famille :



Invalidité



Médicaments



Maladie grave



Maladie complémentaire (physiothérapie,
hospitalisation, soins infirmiers, etc.)



Vie



Voyage et service d'assistance



Frais de bureau

Appelez-nous pour de plus amples informations !

Lussier

Cabinet de services financiers
1 877 579-5585

Lussier.co





Notre mission est d'accompagner les
denturologistes en offrant des solutions
avant-gardistes inspirées des plus hauts
standards européens.

T 450 669-9221
labo@lafonddesjardins.com
lafonddesjardins.com

1885, boul. Industriel,
Laval, Québec H7S 1P5



LAFOND
DESJARDINS
LABORATOIRE
DENTAIRE

Le Denturo

Volume 54 | Numéro 2 | Été 2023

Éditorial

- 7 Assurance médicaments obligatoire : les pendules à l'heure

Association des denturologistes du Canada

- 11 Progrès, réalisations et événements à venir en denturologie

Ordre des denturologistes du Québec

- 12 La saison du renouveau

Fédération internationale des denturologistes

- 14 La denturologie en France

Info-Denturo

- 17 Denturologiste par excellence de l'année 2023 : appel de candidatures
- 18 Programme en CHSLD : mise à jour de la grille tarifaire
- 18 Renouvellement du régime d'assurance collective des denturologistes du Québec
- 21 Des denturos québécois en cavale à Cologne!
- 24 Candulor lance 18 nouvelles formes de dents PhysioSet TCR
- 24 Panthera Dental dévoile sa toute nouvelle barre magnétique amovible
- 25 Notre adjointe administrative tire sa révérence
- 26 À la rencontre de la relève en denturologie
- 27 Procurez-vous un alésoir fait au Québec
- 27 Webinaires en rattrapage
- 29 Central Dentaire célèbre ses 75 ans d'existence
- 31 Richard Comtois, ambassadeur de Central Dentaire au Québec



DANIEL LÉVEILLÉ

Aide à la pratique

- 33 Les trouvailles de Daniel – Pourquoi pas un cyclone dans votre labo?
- 35 Dossier – Implantologie : La barre intégrée brille encore
- 44 Hygiène dentaire et denturologie sous un même toit

Espace Membre

- 46 Chronique du Nord – Quand passe la cigogne (et le denturo)
- 51 Un p'tit tour de machine avec Stéphane Vézina
- 55 Hommage à Claude Dugré, un doyen de la denturologie

Petites annonces

- 56 Offres d'emploi
- 57 Offre de services
- 57 Espace à louer
- 57 Cliniques à vendre

MAGNET-X™

NOUVEAU

*Brevet en instance

RÉTENTION PAR FORCES MAGNÉTIQUES

- + L'attraction des aimants guide la prothèse en place
- + Assure une stabilité latérale
- + Rétention constante sans remplacement de composantes

PILIERS PERSONNALISÉS

- + Ajuste l'angle des implants jusqu'à 30°
- + Perpendiculaire avec le plan d'occlusion
- + L'utilisation de Multi-Units n'est pas requise

SATISFAIT LES BESOINS DES PATIENTS GÉRIATRIQUES

- + Alignement et manipulation simples
- + Facilité d'entretien et de nettoyage

COMPATIBLE AVEC + DE 200
PLATEFORMES SUR IMPLANTS



— + —
INFO@PANTHERADENTAL.COM

WWW.PANTHERADENTAL.COM

1 418 527-0388 | 1 855 233-0388



Assurance médicaments obligatoire : les pendules à l'heure

La hausse de 34 % de la prime d'assurance médicaments obligatoire qui touche tous les denturologistes de moins de 65 ans a fait pas mal jaser sur les groupes Facebook de denturologie ce printemps. J'en ai lu des vertes et des pas mûres au sujet de cette nouvelle et du travail que l'Association fait dans ce dossier.

Je comprends très bien votre frustration. Cela dit, j'aimerais la tempérer un peu en vous expliquant ce qui se cache derrière cette importante augmentation. En premier lieu, il ne faudrait pas oublier que la prime d'assurances médicaments est demeurée au statu quo en 2021 et qu'en 2022, elle a été revue à la hausse de seulement 3 %. En deuxième lieu, l'inflation que l'on connaît est venue jouer les troubles fêtes en faisant grimper de 12 % le coût des médicaments. En troisième lieu, il y a eu beaucoup plus de réclamations en 2022 comparativement aux années précédentes. Certaines de ces réclamations étaient assez importantes, faisant gonfler le coût de la prime générale.

Ceci étant dit, mon équipe et moi sommes conscients que cette augmentation est majeure et a un impact sur le portefeuille de tous les denturologistes du Québec. Nous avons d'ores et déjà entrepris des démarches avec notre courtier d'assurances pour trouver la meilleure offre qui soit en vue du renouvellement de 2024. Je peux vous assurer que l'Association fait tout en son pouvoir pour rendre plus digeste le coût de la prime d'assurance médicaments obligatoire.

Je perçois aussi dans cette hausse drastique un effet collatéral du vieillissement des membres de la profession. Je vous rappelle que l'âge moyen des denturologistes du Québec est de 50 ans.

En avril dernier, j'ai eu la chance d'échanger avec les finissantes et les finissants en denturologie lors d'une soirée que nous avons organisée pour eux au cégep en collaboration avec l'Ordre. J'ai découvert que plusieurs aspirants denturologistes arrivaient dans la profession un peu par hasard, car ils ignoraient qu'elle existait. Notre profession a l'avantage d'être créative, humaine, remplie de beaux défis et lucrative pour qui s'y investit. Peut-être devrions-nous toutes et tous redoubler d'efforts pour attirer davantage de relève en denturologie ce qui aura pour effet de rajeunir notre profession - et peut-être d'alléger le coût de nos assurances? Voilà une piste de réflexion pour la saison estivale.

Départ de Jocelyne Jodoin

Je ne peux passer sous silence le départ à la retraite de notre adjointe administrative, prévu pour la mi-juillet. Jocelyne Jodoin a tenu le fort de l'Association pendant les 21 dernières années! Cette loyauté est une denrée rare de nos jours... Rigoureuse, assidue et toujours souriante, Jocelyne m'a accompagné avec brio et dévouement depuis le début de ma présidence, c'est-à-dire depuis bientôt quinze ans, et je l'en remercie.

Enfin, je vous souhaite de passer un bel été sous le signe du plaisir! 🍷



Benoît Talbot, d.d.
Président, Association des denturologistes du Québec



Éditeur

Association des denturologistes du Québec (ADQ)

8150, boul. Métropolitain Est, bureau 230

Montréal (Québec) H1K 1A1

Téléphone : 514 252-0270

Sans frais : 1 800 5MEMBRE

Site Internet : www.adq-qc.com

Courriel : denturo@adq-qc.com

Production et rédaction

Marilynn Guay Racicot, agente aux contenus et rédactrice en chef

Révision

L'équipe de l'ADQ

Publicité

Carole Tremblay, responsable marketing et service aux membres

Conception graphique

Lucie Laverdure, L'Infographie

Impression

Imprimerie F.L. Chicoine

Traduction

Marie-Hélène Martineau

Dépôt légal

Bibliothèque nationale du Québec et du Canada

Convention poste publication no 40038996

Comité exécutif de l'ADQ

Benoit Talbot, d.d., président

Alain Gauthier, d.d., 1^{er} vice-président

Daniel Léveillé, d.d., 2^e vice-président

Stéphanie Brousseau, d.d., trésorière

Frédéric Boisvert, d.d., secrétaire

Conseil d'administration de l'ADQ

Mario Belhumeur, d.d., Estrie – Bois-Franc

Louis Bessette, d.d., Abitibi-Témiscamingue

Frédéric Boisvert, d.d., Montréal – Rive-Sud

Stéphanie Brousseau, d.d., Québec

Gabrielle Cimon, d.d., Outaouais

Annie-Claude Dubois, d.d., Beauce

Alain Gauthier, d.d., Montréal – Rive-Nord

Daniel Léveillé, d.d., Montréal

Alexia Guévin, d.d., Mauricie

Annie Ouellet, d.d., Saguenay – Lac-Saint-Jean

Benoit Talbot, d.d.

Reporteur-photographe

Alain Gauthier, d.d.,

1^{er} vice-président de l'ADQ

 **ALAIN GAUTHIER**
PHOTOGRAPHE

Collaboratrices et collaborateurs

Elane Beaulieu, Robert Cabana, Mario D. Sauriol, André Dugré,
Alain Gauthier, Jocelyne Jodoin, Raymond Lagacé, Gad Lasry,
Daniel Léveillé, Thierry Supplie, Benoit Talbot, Carole Tremblay,
Jaro Wojcicki Jr.

Avis de non-responsabilité Les collaboratrices et les collaborateurs du Denturo assument l'entière responsabilité de leurs opinions et des faits dont ils font état et ceux-ci ne reflètent pas nécessairement les opinions de l'Association des denturologistes du Québec (ADQ). La rédaction se réserve le droit d'éditer et de corriger les textes soumis pour publication dans *Le Denturo*. La publication d'une annonce commerciale ne signifie pas que l'ADQ en reconnaît ou en endosse le contenu.

Droits d'auteur Le contenu de cette publication ne peut être reproduit, que ce soit en partie ou en entier, sans l'autorisation écrite de l'Association des denturologistes du Québec.



L'ADQ en vacances!

Les bureaux de l' Association des denturologistes du Québec (ADQ) seront **fermés du 24 juillet au 4 août inclusivement** pour la période des vacances estivales.

Toute l' équipe vous souhaite un bel été!

COLLABOS RECHERCHÉS!

Le Denturo est toujours à la recherche de collaboratrices et collaborateurs afin d'assurer, de numéro en numéro, la parution d'un magazine intéressant, utile, divertissant et à l'image de son lectorat.

Vous avez une nouvelle ou une anecdote professionnelle à partager? Une chronique à proposer? Une lettre d'opinion à diffuser? Une retraite à souligner? Une histoire à raconter? Soumettez vos idées à redaction@adq-qc.com!

PROCHAINE
DATE DE TOMBÉE :

**7 juillet
2023**





UNE MARQUE
DE CONFIANCE

PHOTOPOLYMÈRES



ACRYLIQUE



ORTHO



CIRE



PRÉVENTION
DES INFECTIONS



IMPRESSION



1.888.344.4424
www.denplus.com



Restez compétitif...avec DACnet^{MC}

Envoyez des demandes d'indemnisations aux assurances par voie électronique en un clic!

Avec DACnet^{MD} Le réseau des demandes électroniques, les soumissions d'assurance et les demandes d'indemnisation aux assurances et les remboursement rapides n'ont jamais été aussi faciles.

Avantages de DACnet^{MD} pour vous:

- Attirer et retenir les patients
- Compétitionner sur un terrain de jeu égal avec la concurrence
- Réduire le temps d'attente pour les erreurs de réclamation
- Accélérer tous les processus connexes (*Rejet, prédétermination, réclamation, etc.*)
- Limiter les débiteurs en suspens

Avantages de DACnet^{MD} pour vos patients:

- Aucun formulaire à remplir
- Aucune enveloppe, timbre ou envoi nécessaire
- Remboursements rapides



Appelez dès aujourd'hui pour plus d'informations et une démo gratuite!

DACnetTM Office:

613-968-9467

1-877-538-3123

Ou visitez le site Web DACnet^{MC} à

www.dacnet.ca

Progrès, réalisations et événements à venir en denturologie

> PAR JARO WOJCICKI JR., d.d.

Je suis fier de vous annoncer que l'ADC a fait l'objet d'un segment de l'émission Santé et Famille Canada, diffusée sur la chaîne CTV, visant la sensibilisation à la denturologie. Ceci nous a permis de donner de la visibilité au rôle important des denturologistes, en plus de rehausser la valeur de notre profession. Le code QR ci-contre vous permettra d'accéder au segment vidéo.



Technorama

J'ai eu le plaisir de participer à la conférence Technorama de l'Association canadienne de l'industrie dentaire qui s'est tenue le 31 mars et le 1^{er} avril 2023. Cette expérience remarquable m'a permis de tisser des liens avec des denturologistes de partout au pays et d'en apprendre davantage sur les derniers développements dans notre domaine. On retrouvait au programme plusieurs conférences informatives et intéressantes, des ateliers sur les nouvelles techniques, des présentations sur les meilleures pratiques ainsi que des discussions sur les tendances de l'industrie. La passion et l'engagement des membres étaient inspirants et je suis enthousiaste de mettre mes nouveaux acquis en œuvre au profit du travail de notre association. J'aimerais remercier l'Association canadienne de l'industrie dentaire et ses commanditaires pour leurs efforts et les féliciter de la qualité de l'événement qu'ils ont organisé.

Résultats de l'enquête nationale sur la denturologie

Je suis ravi d'annoncer que nous avons publié les résultats de la toute première enquête sur l'avenir de la denturologie. Le rapport donne un aperçu de l'état actuel de notre profession ainsi que des principaux enjeux et tendances qui aideront à façonner l'avenir de la denturologie. Il s'agit d'une ressource précieuse pour nos membres qui nous guidera dans notre travail alors que nous continuons à défendre les intérêts de notre profession. Le rapport et ses résultats clés étaient le sujet d'un discours prononcé par David Malesich d'Echelon Research Group et moi-même lors de la conférence Technorama 2023 de l'Association canadienne de l'industrie dentaire. Nous avons ensuite animé un forum de discussion dont le thème était l'avenir de la denturologie. J'ai hâte de continuer à explorer les résultats du rapport et de mettre en œuvre certaines des recommandations pour mieux répondre aux besoins de notre profession au Canada.

Assemblée générale annuelle 2023

Je suis heureux de vous annoncer que l'ADC tiendra son assemblée générale annuelle les 11 et 12 octobre 2023 à Halifax en Nouvelle-Écosse. La Denturist Society of Nova Scotia sera l'hôtesse de cet événement qui aura lieu au Halifax Marriott Harbourfront. Une foire commerciale se tiendra le 13 octobre et des activités de formation continue seront offertes les 13 et 14 octobre. La New Brunswick Denturist Society et la Denturist Association of Newfoundland & Labrador profiteront de l'événement pour tenir leurs propres

assemblées générales annuelles 2023. Un souper croisière à bord du Tall Ship Harbour Queen se tiendra le 12 octobre. Le 13 octobre, c'est à la Citadelle d'Halifax que les participants seront attendus pour une visite de ce lieu historique et un souper-spectacle. Ce genre d'événement est l'occasion parfaite pour tisser des liens, partager ses connaissances et en apprendre davantage sur les derniers développements dans notre domaine. Nous vous invitons à participer en grand nombre et espérons vous y voir.

Lorsque je regarde vers l'avenir, je suis très enthousiaste de voir les opportunités qui s'offrent à nous. L'ADC participe activement aux discussions sur le Régime canadien de soins dentaires. Nos efforts visent à accroître l'accès aux soins en denturologie à travers le pays, à réclamer des modifications aux politiques qui contribuent à notre profession ainsi qu'à offrir des activités visant le développement professionnel et le réseautage. J'encourage tous nos membres à s'impliquer dans les activités de notre association, à partager leurs idées et leur expertise et à nous aider à faire progresser notre profession.

Je vous remercie de votre confiance et de celle que vous accordez à l'ADC en tant que chef de file de la denturologie au Canada et à travers le monde. Nous avons de nombreuses raisons d'être reconnaissants. Ensemble, nous pouvons faire une réelle différence. Bon été à toutes et à tous! 🍁



Jaro Wojcicki Jr., d.d.

Président, Association des denturologistes du Canada



L'Association des denturologistes du Canada encadre la pratique de la denturologie au Canada. Elle a pour mission de soutenir l'avancement de la profession par l'éducation, la communication entre les membres et ses relations avec divers organismes externes. Elle vise aussi à promouvoir l'excellence des services de prothèses dentaires à toutes et tous les Canadiens.

La saison du renouveau

> PAR RAYMOND LAGACÉ, d.d.

L'été est déjà à nos portes et, au moment de lire ces lignes, vous êtes sûrement plusieurs à vous atteler en prévision des vacances. J'espère de tout cœur que ces moments bien mérités de repos estival vous permettront de faire le plein d'énergie et de créer des souvenirs mémorables.

Finissants et finissantes – Cohorte 2023

Juin signifie l'aboutissement pour nos étudiantes et étudiants en denturologie. Lors d'un événement organisé en collaboration avec l'Association des denturologistes du Québec au cégep Édouard-Montpetit le 12 avril dernier, j'ai eu le privilège de rencontrer plusieurs finissantes et finissants. J'étais accompagné de Sonia Brochu, notre directrice générale, ainsi que de Carole Tremblay et Benoit Talbot, de l'Association.

Cette soirée d'échanges a donné lieu à de belles discussions. Elle nous a aussi permis de constater que la denturologie, encore cette année, est un domaine majoritairement choisi par les femmes. En effet, 22 des 27 personnes qui obtiendront leur diplôme en 2023 sont des étudiantes. Un tirage parmi les personnes présentes a d'ailleurs récompensé l'une d'entre elles. Hillary Luk a remporté un prix des plus intéressant, soit un forfait complet pour le Congrès de la denturologie qui se tiendra en octobre 2024. Ce dernier sera particulièrement exceptionnel, puisqu'il soulignera le 50^e anniversaire de notre belle profession.

Après la prohibition des rassemblements que nous avons connue, un bal des finissants pourra enfin avoir lieu cette année. L'Ordre des denturologistes du Québec sera bien sûr présent pour festoyer et célébrer la réussite de cette nouvelle cohorte. Félicitations, donc, aux finissantes et finissants de 2023 et surtout, BIENVENUE parmi nous!

Règlement sur la formation continue

Parlant de formation, nous avons annoncé précédemment un projet de règlement rendant obligatoire la formation continue pour les denturologistes. Nous devrions voir ce projet aboutir très prochainement et vous mettrons au courant, en temps et lieu, des détails de son application. Nous désirons toutes et tous que les standards de la profession demeurent élevés et je profite de ma tribune pour réitérer la nécessité de tenir vos connaissances à jour.

À cet égard, 31 denturologistes sont présentement inscrits à l'AEC en implantologie. Cette cohorte terminera le programme cet automne et j'aimerais féliciter ces denturos pour leur persévérance. Soyez fières et fiers du chemin parcouru. Le temps et l'importance que vous accordez à votre propre formation sont exemplaires. Ce n'est pas évident de continuer sa pratique et de vaquer à ses obligations personnelles et familiales tout en étudiant. Vous faites preuve de ténacité et je vous encourage : la fin approche, ne lâchez pas!

Vous êtes aussi nombreuses et nombreux à participer à différentes formations offertes par des fournisseurs ou par d'autres professionnels du domaine buccodentaire. Votre implication et votre désir d'amélioration sont tout à votre honneur.

Élections 2023 et groupes de travail

Parlant d'implication, nous annoncerons bientôt le dénouement des élections 2023 et vous ferons connaître les administrateurs réels et/ou les nouveaux au conseil d'administration de l'Ordre des denturologistes du Québec. Vous aviez jusqu'au 7 juin pour nous faire parvenir vos



Raymond Lagacé, d.d., Sonia Brochu, respectivement président et directrice générale de l'ODQ, Carole Tremblay et Benoit Talbot, d.d., respectivement responsable du service aux membres et président de l'ADQ, au cégep Édouard-Montpetit, lors de la rencontre des finissantes et finissants en denturologie.

bulletins de vote, et nous vous remercions de votre participation. Je tiens aussi à souligner notre gratitude envers les denturologistes qui ont soumis leur candidature.

Plusieurs de vos collègues sont également actifs au sein des différents groupes de travail orchestrés par l'Ordre. Cette participation démontre continuellement votre intérêt pour la profession, et j'en suis très reconnaissant.

Nouvelles recrues à l'Ordre des denturologistes du Québec

Je voudrais souhaiter la bienvenue à trois personnes nouvellement en poste à l'Ordre. Mélissa Breton travaille depuis le mois de mars comme adjointe administrative au syndicat. Jessica Tremblay, d.d., agit maintenant à titre de responsable des communications et de l'amélioration de l'exercice. Et finalement, France Dufresne, d.d., s'est jointe à l'organisation en mai comme syndique adjointe, à la suite du départ de monsieur Érik Furois, d.d., que je remercie au passage pour sa contribution. Je leur souhaite beaucoup de succès dans leurs nouvelles fonctions.

Pour terminer, je vous invite à surveiller attentivement les Info-ODQ qui apparaîtront bientôt dans vos boîtes de réception. Nous vous communiquerons, entre autres, les informations concernant l'assemblée générale annuelle des membres qui aura lieu en septembre prochain.

D'ici là, n'hésitez surtout pas à me poser des questions ou à me transmettre vos suggestions. Je suis toujours disponible pour vous. Bon été à toutes et à tous! 📧



Raymond Lagacé, d.d.
Président, Ordre des
denturologistes du Québec



Ordre des
denturologistes
du Québec

L'Ordre des denturologistes du Québec a pour mission la protection du public en encadrant l'exercice de la profession et en s'assurant de la compétence des denturologistes.

La technologie numérique change la façon dont les cliniciens travaillent. En adoptant la technologie CFAO, vous aurez la possibilité d'augmenter votre flux de travail et d'accroître votre efficacité — améliorant ainsi l'expérience patient. Zahn Canada possède les solutions, les services et les capacités pour vous aider à faire progresser votre entreprise dans un secteur en constante évolution.

Vous envisagez les prothèses dentaires numériques?

Passez au
numérique
pour une
meilleure pratique!

Visitez-nous sur pour en savoir plus sur notre flux de travail ouvert pour les prothèses numériques!

ZAHN CANADA®
UNE DIVISION DE HENRY SCHEIN®

1.800.496.9500
www.zahncanada.ca

Fiez-vous sur nous

La denturologie en France

La Fédération internationale des denturologistes (FID) est fière de vous présenter « La denturologie autour du monde », une série de chroniques sur les conditions de pratique de vos consoeurs et confrères à l'international. Dans cette édition, on fait escale en France, où la denturologie n'est toujours pas reconnue par les autorités. Le représentant pour la France à la FID, Thierry Supplie, nous en dit davantage sur l'état de la situation.

Comment désigne-t-on le professionnel qui fabrique des prothèses dentaires dans votre pays?

Nous utilisons parfois le titre **denturologiste**, mais plus souvent **denturiste** pour nous conformer avec l'appellation d'usage en Europe.

La denturologie est-elle une profession reconnue et légale en France?

Malheureusement, la profession n'est toujours pas reconnue en France. Malgré tout, il y a environ une quinzaine de denturistes en activité, mais certainement plus qui travaillent de façon cachée en toute discrétion. Beaucoup de laboratoires dentaires s'adonnent à la pratique de la denturologie encore illégale en France.

La lutte pour la reconnaissance de la profession en France est en branle depuis longtemps... Elle date des années 70 avec plus ou moins de vagues et sans formation cohérente. Le lobby dentaire a toujours fait pression et du chantage pour dissuader les militants en faveur de la denturologie.

À propos de Thierry Supplie

Thierry Supplie est prothésiste dentaire depuis plus de 40 ans. Fort de son expérience en création de prothèses dentaires, il a été intervenant dans un cours de prothèses complètes au sein d'une faculté dentaire de Paris. Militant de longue date en faveur de la reconnaissance de la denturologie en France, M. Supplie a contribué à la création de la formation dédiée aux denturistes. Il est le directeur de ce programme, qui est en voie d'être attesté comme formation professionnelle par les autorités françaises, en plus d'y enseigner. Il développe également sa propre pratique de denturologie au sein de deux cabinets dentaires depuis cinq ans. Thierry Supplie agit aussi comme représentant pour la France au sein de la Fédération internationale des denturologistes.



Existe-t-il une formation de denturologie en France?

Une décision de la Cour européenne du 25 février 2021 autorise désormais un accès partiel à des professions de santé lorsqu'une formation professionnelle donne les qualifications requises. Autrement dit, un prothésiste dentaire (l'équivalent d'un technicien dentaire au Québec) ayant complété une formation en denturologie accréditée pourrait accéder au titre de denturiste et réaliser des actes comme la prise d'empreintes et le travail à la chaise au cabinet dentaire. Ces actes étaient autrefois réservés aux chirurgiens-dentistes.

Nous avons bâti un programme de formation pour denturistes qui dure 450 heures. Ce programme a vu le jour il y a deux ans. Pour l'instant, quatre étudiants sont inscrits au programme. On ne peut commencer cette formation qu'après l'obtention du diplôme de prothésiste dentaire. Un test d'aptitudes professionnelles est également requis pour accéder à la formation. Cette formation est en cours d'attestation par les autorités françaises. Une fois qu'elle sera approuvée, la denturologie ne sera plus considérée comme illégale en France.



Comment qualifieriez-vous la relation entre les denturistes, les dentistes et les autres professionnels de la santé buccodentaire?

La relation entre les denturistes et les dentistes est très conflictuelle... mais favorisée lorsque le dentiste y trouve son intérêt. Le lobby des dentistes fait tout ce qu'il peut pour empêcher la reconnaissance de notre profession. Le lobby a notamment déposé une plainte contre moi auprès de l'État, qui est restée sans suite.

La jeune génération de dentistes est plus ouverte à la venue des denturistes, car plusieurs d'entre eux ne sont plus intéressés par la fabrication de prothèses amovibles, car les tarifs accordés pour ce type de prothèse ne sont plus assez élevés. Pendant ce temps, les besoins s'accroissent et la population n'a plus accès à ces services. D'où la nécessité de reconnaître la profession de denturiste.

En ce moment, les prothésistes dentaires de prothèses fixes sont les plus opposés à cette possibilité. Ils estiment être les « dieux » de la création de prothèses et voient les denturistes comme des rivaux. C'est une histoire d'ego.

Quels actes pouvez-vous poser en tant que denturiste?

Aucun acte n'est autorisé pour le moment, mais nous espérons que cela change d'ici la fin de l'année.

Existe-t-il une association active de denturistes ou un organisme de réglementation de la denturologie?

Un code de déontologie est édité pour les étudiants en formation. Il est prévu de créer un syndicat professionnel d'ici la fin de 2023. 



La Fédération internationale des denturologistes (FID) a pour mission de faire reconnaître la profession de denturologiste à travers le monde. Les membres de la FID sont des organisations nationales de denturologistes du monde entier intéressées à fournir un forum pour la promotion de la profession.



On encourage vos passions !

Nous recrutons des **denturologistes** partout au Québec

Horaires flexibles qui permettent un équilibre de vie

Un laboratoire dédié et un service personnalisé à votre pratique

Parcours d'intégration adapté aux finissants

Joignez-vous à notre équipe de créateurs de sourires !
cv@centreslapointe.com

Lapointe

centres dentaires



SOLUTIONS PROTHÉTIQUES VITA



VITAPAN^{MD}



Pour des prothèses jeunes,
vibrantes et offrant une
translucidité accrue

VITAPAN EXCELL^{MD}



Pour une vitalité brillante
dans la forme, la couleur et
le jeu de lumière

VITAPAN^{MD} LINGOFORM



Pour tous les concepts d'occlusion
due à la conception de surface
d'occlusion multifonctionnelle



VITA VIONIC[®] VIGO

Dents authentiques vita
Placement intelligent des dents
La gamme de dents numériques pour les systèmes
ouverts



Denturologiste par excellence de l'année 2023 : appel de candidatures

Chaque année, le Sénat de la denturologie québécoise décerne le titre de Denturologiste par excellence de l'année au denturologiste qui s'est le plus illustré au cours de la dernière année. Ce titre vise à reconnaître l'apport des denturologistes pour l'avancement de la profession.

Le Sénat vous invite donc à soumettre la candidature d'un consoeur ou d'un confrère qui s'est particulièrement démarqué, tant par ses réalisations que par son implication professionnelle au cours des derniers mois.

Pour ce faire, vous devez vous procurer le formulaire de mise en candidature auprès de l'Association des denturologistes du Québec. Vous pouvez aussi le télécharger en balayant le code QR ci-joint avec votre téléphone intelligent. Les candidatures doivent être reçues avant le **19 août 2023**. Le Sénat couronnera la personne récipiendaire au cours de l'automne. Une entrevue avec la lauréate ou le lauréat sera par la suite diffusée dans *Le Denturo*. 



Téléchargez le formulaire
de mise en candidature

PRENEZ LE VIRAGE NUMÉRIQUE AVEC PATTERSON DENTAIRE



CONTACTEZ VOTRE REPRÉSENTANT(E) OU LES SPÉCIALISTES DIRECTEMENT !



JANIE DESFOSSÉS
Spécialiste CAO/FAO
Montréal
514.226.4740



ALEXANDRE GAGNÉ
Spécialiste CAO/FAO
Québec
418.803.8836

Montréal
514.745.4040
1.800.363.1812

Québec
418.688.6546
1.800.463.5199


PATTERSON
DENTAL/DENTAIRE

Programme en CHSLD : mise à jour de la grille tarifaire

Le ministère de la Santé et des Services sociaux a revu à la hausse ses tarifs et mis à jour les actes buccodentaires admissibles au Programme québécois de soins buccocentaires et de soins d'hygiène quotidiens de la bouche en CHSLD pour 2023. La hausse s'élève à 5 %.

Une nouvelle version de la grille tarifaire a été envoyée par courriel à tous les membres de l'ADQ plus tôt ce printemps. Si vous ne l'avez pas reçue ou si vous avez des questions concernant ces changements, communiquez avec Carole Tremblay, responsable du Service aux membres de l'ADQ. 

 carole.tremblay@adq-qc.com

 1 800 563-6273, poste 1

 438 372-8150

ISTOCKPHOTO



Renouvellement du régime d'assurance collective des denturologistes du Québec

Le renouvellement du régime d'assurance collective de toutes et tous les denturologistes du Québec est entré en vigueur le 1^{er} mai 2023.

Bonne nouvelle : la tarification est demeurée la même pour les protections d'assurance invalidité de longue durée, d'assurance vie, décès et mutilation accidentels et maladies redoutées.

Moins bonne nouvelle : après d'importantes négociations entre notre courtier et l'assureur pour obtenir la meilleure offre possible, la tarification de l'assurance médicaments et maladie a été revue à la hausse de 34 %.

Comment expliquer une telle hausse?

Malheureusement, il y a eu beaucoup de réclamants en 2022 comparativement aux années précédentes. De plus, le coût moyen des réclamations par membre a augmenté de 22 %. Sans compter l'inflation qui a fait grimper de 12 % le coût des médicaments.

Nous sommes conscients que cette augmentation est majeure. Nous avons d'ores et déjà demandé à notre courtier Lussier d'entamer la planification et la stratégie du renouvellement

de l'an prochain afin d'obtenir la meilleure offre auprès des assureurs. Nous espérons vous revenir dans un an avec de meilleures nouvelles.

Vos documents pour le renouvellement des assurances vous ont été envoyés par la poste en avril dernier. Si vous avez des questions, n'hésitez pas à communiquer avec votre conseiller chez Lussier au 1 877 579-5585. 

Astuce pour adoucir votre facture à la pharmacie

Le coût des médicaments est de plus en plus élevé et les frais d'honoraires des pharmaciens sont inclus dans le prix du médicament. Les frais d'honoraires peuvent varier grandement d'une pharmacie à une autre, nous vous invitons donc à magasiner votre pharmacie et vos médicaments, ce qui pourra contribuer à diminuer les réclamations futures. 



VOUS CHERCHEZ DE NOUVELLES DENTS ?



Les patients et leurs attentes sont aussi variés que notre large gamme de formes de dents. Pour vous assurer de toujours trouver la bonne forme, la ligne PhysioSet TCR est désormais disponible en 18-Xtra formes supplémentaires, soit un total de 48 formes appropriées à chaque tranche d'âge pour votre travail quotidien en laboratoire.

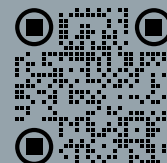
Nous concevons des dents depuis 1936, comme **PhysioSet TCR**.

CANDULOR. HIGH END ONLY.

VOTRE DISTRIBUTEUR

CENTRAL DENTAL LTD.
3420 Pharmacy Ave. Unit #3
Scarborough, ON M1W 2P7

T 416-694-1118
F 416-694-1071
E info@centraldentalltd.com
W www.centraldentalltd.com





Devenez attractif dans un monde compétitif

La gestion des ressources humaines amène son lot de défis et s'avère plus complexe que jamais. Comment est-il possible de se démarquer de la compétition en termes de recrutement en plus de conserver à votre emploi votre capital humain? Que ce soit pour proposer des stratégies simples et efficaces, ou encore de porter un regard aiguisé sur les grands enjeux liés à l'attraction et à la rétention des employés, notre équipe est là pour bien vous conseiller afin de prendre les meilleures décisions.

Sylvie Bacon, CRHA, Directrice principale, Consultation, Ressources humaines
514.861.9424 | sylvie.bacon@mnp.ca



Des denturos québécois en cavale à Cologne!

En février dernier, plusieurs denturologistes du Québec ainsi que de nombreux partenaires de l'Association se sont envolés vers Cologne, en Allemagne, pour participer à l'International Dental Show (IDS). Ce plus important congrès dentaire au monde, qui fêtait son 100^e anniversaire, leur en a mis plein les yeux. Nous avons demandé à trois de nos membres qui y participaient pour une deuxième fois, soit Daniel Léveillé, d.d., Lisane Crête, d.d., et Frédérick Boisvert, d.d., de nous parler de leur expérience. Voici ce qu'ils ont retenu.



Quatre denturologistes en cavale à Cologne, de gauche à droite : Daniel Léveillé, d.d., Lisane Crête, d.d., Yvan Paré, d.d. et Frédérick Boisvert, d.d.

Comment décririez-vous l'International Dental Show?

Lisane Crête (LC) : Grandiose. L'ampleur de ce congrès va au-delà de l'imaginaire. Il faut le vivre au moins une fois dans sa vie!

Frédérick Boisvert (FB) : C'est le Disney World du monde dentaire! C'est complètement démesuré tout l'argent que les compagnies investissent dans leurs kiosques pour impressionner la galerie. Presque tous les kiosques avaient leur propre barista avec machine à café italienne et nous offraient du café. On a même pu assister à un défilé de mode! Il y a vraiment de quoi virer gaga.

Daniel Léveillé (DL) : L'exposition se déploie dans cinq pavillons de deux ou trois étages chacun. Certains pavillons sont même divisés par pays ou par continent! Aller à l'IDS, c'est faire le tour du monde en une semaine. Littéralement!

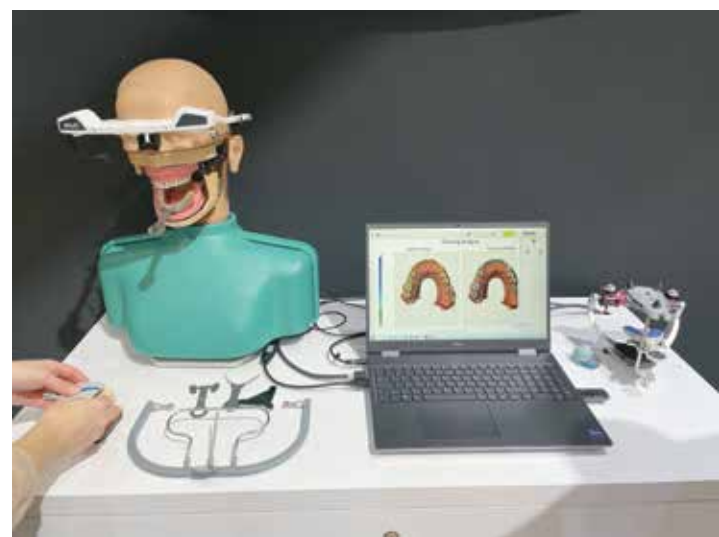
Qu'est-ce qui vous a le plus frappé ou épaté lors de cet événement?

LC : J'ai constaté que la réalité des denturos du Québec n'est pas toujours comprise par le reste du monde. Nous sommes privilégiés d'avoir cette pratique autonome au Québec, qui à mes yeux s'avère le meilleur des mondes entre dentistes et technologues dentaires.

C'est donc avec beaucoup d'enthousiasme qu'on se retrouve d'un univers à l'autre avec autant d'intérêt.

FB : J'ai pu découvrir tellement de produits, un vaste éventail dans toutes les catégories! On peut aussi se procurer une foule de petits outils pratiques à bas prix. En Amérique du Nord, nos choix de produits buccodentaires sont plutôt limités comparativement à ce qu'on retrouve ailleurs dans le monde. Par exemple, les chaises dentaires adaptées pour les denturologistes sont difficiles à trouver au Québec. On n'a accès qu'à un seul fabricant. Ces chaises ne sont pas données et le design n'est pas au goût du jour. Là-bas, tous les distributeurs vendent au moins une chaise droite. Ils offrent de beaux modèles esthétiques et bien conçus. Malheureusement, plusieurs des produits exposés à Cologne ne sont pas disponibles ici. Pour les avoir, il faut se lancer dans l'importation ou demander à son fournisseur de les obtenir, ce qui dans les deux cas n'est pas gagné d'avance. C'est le bémol.

DL : Puisque la majorité des grands fabricants de produits buccodentaires sont basés en Europe, on a la chance d'être directement en contact avec les personnes qui développent les produits. Ce n'est pas le cas lors d'un congrès au Québec par exemple, où l'on rencontre surtout les représentants et non les ingénieurs ou les développeurs.



Une délégation associative en 2025

La prochaine édition de l'IDS se tiendra du 25 au 29 mars 2025 à Cologne. L'Association des denturologistes du Québec espère rallier une délégation de denturologistes pour participer à cet événement. Plus de détails suivront dans les prochains mois... restez à l'affût!





À l'IDS, on peut leur poser des questions ou leur proposer des suggestions d'amélioration. Les développeurs de produits sont eux aussi très intéressés à connaître l'utilisation que nous en faisons, qui n'est pas nécessairement celle prévue à l'origine. Ce sont donc des échanges vraiment intéressants. On a l'impression de contribuer à la recherche et au développement dans notre sphère professionnelle!

Avez-vous une anecdote à nous raconter?

LC : Puisque ma participation à l'IDS était limitée à seulement deux jours, j'ai tenté d'être le plus efficace possible dans mes déplacements et dans mes choix de kiosques à visiter. Avec mes confrères denturo, nous avons prévu débiter notre journée au kiosque de Vita pour un 30 minutes top chrono, car nous avions un horaire chargé. Finalement, nous sommes tombés sur un représentant mexicain qui parlait français et qui nous a fait une démonstration de produit... Une heure trente plus tard, nous étions toujours scotchés à son kiosque! Il était évidemment aussi passionné que nous!

FB : J'ai passé six jours complets à l'exposition, de 9h à 18h30. J'ai marché en moyenne 15 kilomètres par jour durant mon voyage à Cologne. J'ai ramassé des échantillons, acheté quelques outils. Avant de partir, j'ai étalé tout ce que j'avais récolté sur mon lit : il était plein à craquer! Finalement, j'ai rapporté 6,5 kilos de matériel! Mon conseil : assurez-vous d'avoir assez d'espace dans votre valise au retour.

DL : Je suis un habitué des congrès. Je vais régulièrement au Mid-Winter Meeting de Chicago, j'ai visité celui de Dubaï et j'en étais à ma deuxième participation à Cologne. J'ai donc servi de guide à mon ami Yvan Paré, d.d., qui m'a affectueusement surnommé « le chevreuil » parce que je gambadais dans tous les sens, tant il y avait à voir! 🐇

NOVA Dent®

Formule 7 jours^{MC}



Parlez à vos clients d'un produit de qualité fabriqué au Québec depuis 30 ans

Disponible en pharmacie, Novadent® est toujours le préféré des personnes ayant des prothèses ou des appareils dentaires.

-  **NETTOIE EN PROFONDEUR**
Élimine le tartre, les virus, les micro-organismes infectieux et les bactéries pouvant causer des maladies graves.
-  **PRÉVIENT ET PROTÈGE**
Laisse une fine pellicule protectrice empêchant les aliments de coller aux prothèses et appareils dentaires.
-  **FRAÎCHEUR ET BRILLANCE**
Redonne l'éclat du neuf dès la première utilisation.






novadent.com

Sans frais :
1 800 474-6682



2350 rue Power
Drummondville J2C 7Z4

LD11

CANDULOR

lance 18 nouvelles formes de dents PhysioSet TCR

Grâce à cet ajout, la gamme de dents PhysioSet TCR comprend un total de 48 formes de dents antérieures adaptées en fonction de l'âge et disponibles pour la création de prothèses dentaires complètes ou partielles.

Ces nouveautés font suite à la gamme de dents PhysioSelect TCR au design jeune lancée en 2019. Avec ces deux gammes combinées, CANDULOR a créé l'une des plus grandes familles de matériaux avec plus de 68 formes de dents antérieures TCR.

La famille de produits est composée du matériau résistant TwinCrossedResin (TCR), une variante du polyméthacrylate de méthyle modifié (PMMA). Une résistance optimale à l'abrasion et à la plaque est ainsi garantie pour ces dents prothétiques.

L'excellente esthétique des dents artificielles est obtenue grâce au procédé multicouche, au procédé de stratification semi-naturel et à la texture de surface naturelle. Grâce à sa déclinaison dans les deux teintiers de référence ainsi qu'aux très bonnes propriétés physiques exceptionnelles du matériau, la gamme de dents TCR peut être utilisée de manière universelle, tant en prothétique totale, partielle que combinée. 



Pour en savoir plus sur cette nouvelle gamme, rendez-vous au www.candulor.com.

(Source : Communiqué CANDULOR)



Panthera Dental dévoile sa toute première barre magnétique amovible

Le 15 mars dernier, à l'International Dental Show de Cologne, en Allemagne, Panthera Dental a lancé la Magnet-X, une nouvelle barre magnétique pour les denturologistes qui font de l'implantologie.

Issue de la gamme de produits Barre Intégrée^{MC}, la Magnet-X consiste en une barre Wrap-Around amovible qui offre une nouvelle solution pour les patients ayant une prothèse de type All-on-X. Conçue avec les conseils techniques du Dr Miles Reed Cone, la Magnet-X offre une rétention magnétique stable et permanente qui maintient la prothèse en place. Il s'agit d'une première mondiale qui répond aux besoins des patients gériatriques.

Les forces magnétiques guident la prothèse vers la bonne position et la maintiennent en place. Les aimants alignent la barre à sa position exacte, sans effort. Le patient n'a donc pas besoin d'encligner ni de mâcher la prothèse pour la fixer en place. Les parties mâle et femelle magnétiques offrent une solution durable et une rétention constante, sans avoir à remplacer de pièces usées.

Grâce aux piliers personnalisés qui sont inclus avec la barre, la Magnet-X offre une flexibilité pour corriger la divergence des implants avec une angulation allant jusqu'à 30 degrés. Les piliers personnalisés sont posés directement sur les implants, vous n'avez donc pas besoin de Multi-Units supplémentaires.

En plus des avantages magnétiques, la Magnet-X offre les mêmes avantages que la Barre Intégrée^{MC} Nylon : elle est perpendiculaire au plan d'occlusion, compatible avec plus de 200 plateformes d'implants et offre la même aisance de manipulation et les mêmes avantages hygiéniques des prothèses amovibles. 

Pour en savoir plus sur la Magnet-X :
[www.pantheradental.com/
 products-solutions/magnet-x-implant-bar](http://www.pantheradental.com/products-solutions/magnet-x-implant-bar)

(Source : Communiqué Panthera Dental)



Notre adjointe administrative tire sa révérence

Le 13 juillet prochain, jour de son 65^e anniversaire, Jocelyne Jodoin quittera son poste d'adjointe administrative et comptabilité pour la retraite!

Saviez-vous que le poste qu'elle occupe à l'Association a été son premier emploi en administration? Embauchée par Martin Damphousse en 2002 après une réorientation de carrière, Jocelyne a assuré avec brio le bon roulement de la permanence de l'Association pendant plus de deux décennies. Soyons francs : avec sa rigueur, son efficacité, sa belle personnalité et sa fidélité, elle a mis la barre haute pour la personne qui lui succédera.

Nous sommes tristes de la voir partir, mais heureux qu'elle puisse profiter de ses beaux jours en pleine santé! Une retraite plus que méritée après 21 ans de loyaux services à l'Association. Bonne retraite Joss! 🍷

DOMx: Le logiciel de facturation électronique en denturologie



Les denturologistes peuvent changer des vies, nous en sommes convaincus!

Laissez-nous vous aider à remplir cette mission en toute confiance.

- Transmission électronique des demandes de règlement, un incontournable de nos jours
- Essai gratuit, sans restriction
- Assistance fiable et éprouvée
- Service et formation exhaustifs – l'essai est gratuit jusqu'à votre pleine satisfaction!

Conversion de WinDenturo, Denturo Logique ou autres

855-494-0057

logiceldedenturologie.com



**SYSTÈMES
SPÉCIALISÉS DE
BUREAUTIQUE**

À la rencontre de la relève en denturologie

La relève est une denrée rare et précieuse en denturologie. Il faut la chouchouter et la célébrer. C'est ce que l'Association et l'Ordre des denturologistes du Québec ont fait le 12 avril dernier, lors d'une soirée festive au cégep Édouard-Montpetit organisée pour les finissantes et les finissants en Techniques de denturologie.

Après avoir fait connaissance avec les denturos en devenir autour d'un verre et de bouchées, les présidents de l'Association et de l'Ordre, Benoit Talbot, d.d., et Raymond Lagacé, d.d., se sont adressés à toute la cohorte afin d'expliquer les différentes missions des deux organisations qui représentent la denturologie au Québec. Quel est le rôle du Syndic? À quoi sert le Guide de services? Comment s'impliquer en denturologie? Pourquoi adhérer à l'Association? À titre de mentors, ils ont également livré aux apprentis denturologistes quelques conseils pratiques en vue de leur début de carrière.

Cette soirée a aussi permis de souligner les efforts et la persévérance de cette cohorte, qui a connu un début de parcours plutôt rude. En effet, ces étudiants ont entamé leurs études en denturologie

en pleine pandémie de COVID-19. Leur première année de cours, principalement axée sur l'apprentissage de la théorie, s'est déroulée surtout en virtuel. Ce n'est qu'en deuxième année qu'ils ont vraiment pu faire connaissance en personne et tisser des liens entre eux. On prédit que ces aspirants denturologistes seront des professionnels autonomes et dotés d'une grande capacité d'adaptation. De belles forces pour percer en denturologie!

La soirée s'est conclue avec un grand tirage de nombreux prix de présence offerts par l'Ordre et par l'Association ainsi que par leurs généreux partenaires, soit Dentsply Sirona, Henry Schein Québec, Cuspident, Central Dentaire et Lussier. Félicitations à toutes et à tous les diplômés et bienvenue dans la profession! 📞



MARILYNN GUAY RACICOT

Procurez-vous un alésoir fait au Québec

Dans le précédent *Denturo*, notre chroniqueur Daniel Léveillé, d.d., vous présentait l'alésoir, un outil pour nettoyer les puits d'acryliques sans abîmer les coiffes métalliques, mis au point par le denturologiste Simon Talbot, d.d. Quelques exemplaires de cet instrument étaient en vente à l'Association au prix de 125 \$, mais ceux-ci ont déjà tous trouvé preneur.

S'il y a une demande assez importante, l'Association commandera d'autres alésoirs, qui sont fabriqués sur mesure au Québec. Si vous désirez vous en procurer un, faites-en la demande à l'Association par téléphone au 514 252-0270, poste 4 ou par courriel à denturo@adq-qc.com. 



BENOIT TALBOT



WEBINAIRES en rattrapage

Ce printemps, en collaboration avec ses partenaires, l'Association a présenté deux webinaires pour vous aider dans votre pratique quotidienne. Ces vidéos, ainsi que tous les autres webinaires passés, sont disponibles en tout temps sur le groupe Facebook Réso-Denturos ADQ dans la section **Médias** sous l'onglet **Vidéo**. Balayez les codes QR ci-dessous pour accéder aux plus récents webinaires.

Logiciel de gestion DOMx : étape par étape

Vous utilisez DOMx et vous souhaitez vous familiariser avec le logiciel? Vous songez à en faire l'acquisition pour maximiser la gestion de votre clinique sans papier? Sara Rodrigues, représentante DOMx pour le Québec, vous explique comment utiliser judicieusement DOMx pour rendre votre clinique plus rentable avec des exemples concrets.



Gérer plus efficacement votre clinique de denturologie avec MNP

La gestion d'une clinique de denturologie peut représenter un grand défi, que ce soit pour les impôts, l'achat ou la vente d'une clinique ou recruter des employés, par exemple. Pour vous aider à y voir plus clair, Charles Godbout, D. Fisc., associé chez MNP pour le marché des professionnels, et Ariane Babin EEE, DMD, MBA, associée-évaluation d'entreprises chez MNP passent en revue certaines préoccupations courantes. 



ENBIO_s

L'autoclave d'évacuation de l'air
(prévide) de Classe B le plus rapide au monde.



3995^{.00} \$

enbio 

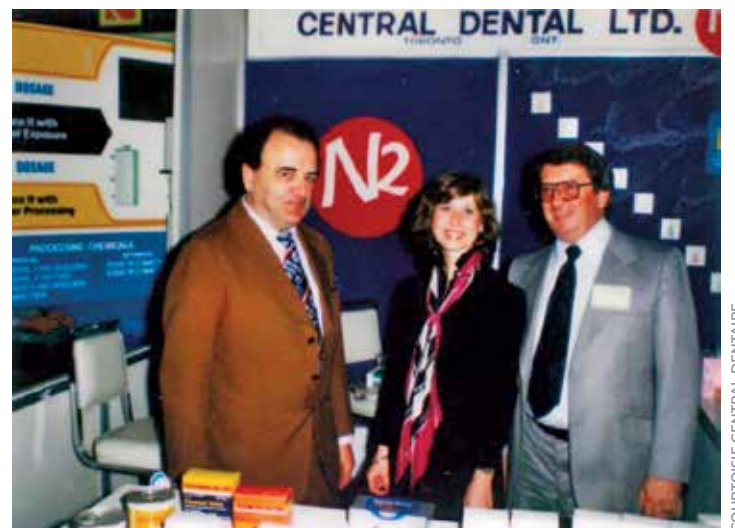
Central Dentaire célèbre ses 75 ans d'existence

Découvrez l'histoire de cette entreprise familiale 100 % canadienne qui dessert l'industrie buccodentaire depuis 1947.

Central Dentaire a été fondée en 1947 par Charlie Switzer avec une seule gamme de produits, Myerson Teeth, qu'elle distribue encore à ce jour. En 1949, Larry Smith s'est joint à l'entreprise en tant que représentant des ventes, fournissant des matériaux et de l'équipement aux dentistes dans la région de Toronto. Larry a développé l'entreprise et introduit de nouveaux produits dont les produits exclusifs GC et Shofu sur le marché canadien.

Durant la première moitié des années 70, l'entreprise a stratégiquement décidé de soutenir la profession de denturologie qui cherchait à se légitimer. Elle a vendu des produits et soutenu ce groupe dans sa lutte pour devenir une profession reconnue pendant que les autres fournisseurs hésitaient à le faire. Cette nouvelle clientèle l'a encouragée à se spécialiser en tant que fournisseur du marché des laboratoires dentaires et de la denturologie. Avant de prendre cette orientation, ses ventes étaient partagées également entre les cliniques et les laboratoires.

Joe Smith, fils de Larry, a commencé à s'impliquer activement dans l'entreprise pour ensuite prendre la relève. Parmi les valeurs fondamentales de l'entreprise figure la famille et sa présence au cœur de l'ADN de Central Dentaire. Au cours des dernières décennies, Joe a participé au développement de l'entreprise à travers le Canada pour en faire un des plus importants fournisseurs sur le marché des laboratoires dentaires et de la denturologie. Ces dernières années, il a travaillé pour garder l'entreprise à l'avant-plan dans l'industrie dentaire comme chef de file afin d'offrir des solutions de flux de travail numériques aux professionnels dentaires. Central Dentaire continue de réaffirmer son engagement envers les professionnels en soins buccodentaires alors que ces derniers naviguent entre les changements considérables provoqués par les technologies numériques.



COURTOISIE CENTRAL DENTAIRE

Durant la première moitié des années 70, l'entreprise a stratégiquement décidé de soutenir la profession de denturologie qui cherchait à se légitimer. Elle a vendu des produits et soutenu ce groupe dans sa lutte pour devenir une profession reconnue pendant que les autres fournisseurs hésitaient à le faire.

Aujourd'hui, Central Dentaire offre une vaste gamme de fournitures pour le marché des laboratoires dentaires et de la denturologie, y compris des produits, des solutions et du soutien technique pour les flux de travail numériques. Sa clientèle cible demeure les marchés des laboratoires et des denturologistes. Alors qu'elle poursuit son essor dans le domaine numérique, Central Dentaire demeure ouverte au développement.

Une entreprise familiale

Central Dentaire est une entreprise nationale qui compte des représentants des ventes partout au Canada. Leur argument de vente préféré est qu'ils font partie d'une entreprise familiale 100 % canadienne. Ses clients peuvent acheter localement auprès d'une entreprise à échelle humaine. Ces derniers savent que leur appel sera répondu par un humain et non par un système téléphonique automatisé au menu pré-enregistré. Central Dentaire veut que ses clients sachent qu'ils sont bien plus qu'un simple nom dans un bottin.

À ceci s'ajoute son engagement à se tenir au courant des dernières tendances. Elle est donc bien placée pour offrir les dernières nouveautés et les technologies révolutionnaires tout en les rendant accessibles pour les clients débutants qui ne savent pas par où commencer ni comment s'y prendre.

Central Dentaire travaille également en partenariat avec plusieurs manufacturiers que vous connaissez bien. Sans leur soutien, Central Dentaire ne serait pas dans sa position actuelle. L'entreprise maintient d'étroits contacts avec les associations provinciales de denturologie à travers le Canada et met tout en œuvre pour les soutenir dans leurs fonctions, leurs événements, leurs levées de fonds et leur succès global. Aussi souvent que possible, Central Dentaire offre son soutien à des organismes caritatifs et est toujours ouverte à leurs demandes.

Célébrer 75 ans de moments forts et de jalons importants

Pour Central Dentaire, célébrer ses 75 ans est très important. L'entreprise compte plusieurs membres d'une même famille dans ses rangs et l'ère d'une troisième génération de Smith aux rênes de l'entreprise approche. Il est facile de croire qu'ils sont enthousiastes et fiers de ce qu'ils ont accompli. Toutefois, être en affaires pendant 75 ans n'a pas été de tout repos. Survivre à la pandémie de COVID-19 a été le plus grand défi de Central Dentaire. Plusieurs clients, fournisseurs et compétiteurs ont dû fermer leurs portes.

Heureusement, Central Dentaire poursuit ses activités. Elle continue à composer avec les problématiques de chaîne d'approvisionnement à long terme, mais elle a rebondi et elle est très fière d'avoir pu garder tous ses employés. Central Dentaire s'engage à prioriser la santé mentale et le bien-être au sein de son entreprise. Elle est consciente que cet enjeu prend de l'ampleur au sein de l'industrie et s'assure qu'il est pris au sérieux au sein de la culture d'entreprise.



En matière d'adaptation aux tendances dans l'industrie, Central Dentaire compte sur une équipe de spécialistes en technologies numériques qui sont constamment à l'affût des dernières percées sur le marché. Elle s'assure d'une présence dans le plus grand nombre de salons professionnels tels que le Lab Day à Chicago et l'IDS à Cologne en Allemagne afin d'être au courant des toutes dernières innovations. Il est facile d'en faire une priorité lorsqu'on s'en préoccupe!

Central Dentaire croit que l'avenir est numérique, et sa stratégie est simple : elle suit les tendances tout en offrant un accès facile au soutien technique. Central Dentaire croit fermement que les produits ne sont pas très utiles sans la formation et le soutien requis en coulisses. Elle reconnaît que notre monde est en évolution, mais que ce n'est pas tous ses clients qui se tourneront vers les flux numériques. C'est pourquoi Central Dentaire veut s'assurer que ses clients, peu importe le flux de travail qu'ils choisissent, puissent être servis.

La famille est au cœur de son ADN. Central Dentaire croit fermement en la création et au maintien d'un environnement sûr et coopératif pour ses employés et ses clients, membres de sa « famille élargie ».

CET ARTICLE A D'ABORD ÉTÉ
PUBLIÉ EN ANGLAIS DANS
DENTURISM CANADA,
PUIS TRADUIT POUR
LE DENTURO.



Découvrez tous les produits et services de Central Dentaire :
centraldentalltd.com

Richard Comtois, ambassadeur de Central Dentaire au Québec

Formé en gestion d'entreprises aux HEC Montréal, Richard Comtois est directeur de comptes majeurs pour le Québec chez Central Dentaire.

Vous le connaissez sans doute : Richard Comtois a dédié sa carrière au monde dentaire, qu'il a intégré dès l'âge de 19 ans. De la gestion des marchandises en entrepôt à la représentation sur la route en passant par le service à la clientèle, il a laissé sa marque au sein de plusieurs compagnies dentaires au Québec au fil des 40 dernières années.

Fidèle à Central Dentaire depuis bientôt 25 ans, Richard Comtois est un fier ambassadeur de cette compagnie 100 % canadienne qui dessert les denturologistes. Ce dernier estime que Central Dentaire se distingue des autres entreprises de distribution de matériel dentaire par son service personnalisé. « Central Dentaire est une entreprise familiale depuis 75 ans. On connaît nos clients par leur prénom. Ils n'ont pas besoin de sortir leur numéro de compte quand ils nous appellent », fait valoir le représentant de longue date.

En plus de fournir du matériel spécifique aux denturologistes, dont plusieurs produits exclusifs comme Candulor, Bredent et Exocad, Central Dentaire aide aussi les professionnels du monde dentaire à revamper leur clinique. Passionné par son travail, Richard est heureux d'accompagner sa précieuse clientèle au quotidien, soit des dentistes, des laboratoires dentaires et des denturologistes. Un défi de taille, puisqu'il dessert, avec l'aide de son assistante Céline, tout le territoire québécois. « Nous sommes seulement deux pour desservir tout le Québec. Disons que ça roule pas mal! » témoigne-t-il.

Et les dernières années n'ont pas été de tout repos... Le monde dentaire a connu son lot de bouleversements : pandémie mondiale qui a engendré de nombreux départs à la retraite en denturologie, pénurie de main-d'œuvre, transition vers le numérique... « Les dernières années ont représenté de gros défis », confie-t-il. Néanmoins, Central Dentaire a toujours le vent dans les voiles et a choisi de surfer sur la vague de renouveau numérique. « Je me rends à Toronto plusieurs fois par année pour suivre des formations sur la denturologie numérique. C'est un domaine en constante évolution, et on s'assure d'être toujours à jour! »

Le prochain défi de Central Dentaire sera de remplacer son ambassadeur québécois lorsqu'il prendra sa retraite... Un jour... « On prépare tranquillement la relève. On espère recruter une personne en technique dentaire ou en denturologie qui aurait envie de travailler et de s'épanouir à l'extérieur d'un laboratoire ou d'un cabinet. » D'ici là, les denturologistes québécois peuvent encore être traités aux petits oignons par Richard et compter sur son expertise lorsqu'ils font affaire avec Central Dentaire. 📞



ALAIN GAUTHIER PHOTOGRAPHIE

Central Dentaire et l'ADQ, une histoire qui dure

Partenaire de longue date de l'Association, Central Dentaire soutient les projets et les activités de l'ADQ depuis ses tout débuts. En plus de participer à chaque congrès de denturologie, l'entreprise a généreusement contribué au projet de l'Accueil Bonneau en faisant don d'un ensemble de micromoteur rotatif portable d'une valeur de 600 \$ pour faciliter le travail des denturologistes. Merci Central Dentaire! 📞

Flexiti est un fier partenaire de l'Association
des denturologistes du Québec.

Grâce aux options de financement

sans intérêt*

souples de Flexiti^{MD}, vos clients
seront tout sourire !



Pourquoi faire affaire avec Flexiti ?

- Vos clients peuvent payer le coût des services dentaires en mensualités égales sur différentes périodes sans intérêt*
- Vos clients auront accès à un crédit ouvert et pourront utiliser leur carte FlexitiCard^{MD} à plus de 7 500 magasins et sites de commerce électronique au sein du Réseau Flexiti^{MC}
- Les clients peuvent obtenir une approbation en quelques minutes grâce à la demande simple sans papier*
- Aucuns frais d'inscription ni frais mensuels fixes
- Soutien des marchands 7 jours sur 7
- Aucuns frais de location de matériel
- Accès à plus d'un million de comptes Flexiti

Pour commencer, visitez flexiti.com/commencer
ou composez le **1 877 259 3754**

flexiti

*Sur approbation du crédit. Sous réserve des modalités de l'Entente avec le titulaire de carte Flexiti. Un achat minimum peut être requis. Des frais annuels peuvent s'appliquer. Les plans promotionnels et taux d'intérêt offerts varient selon la solvabilité du titulaire de carte au moment de la demande. L'intérêt (y compris l'intérêt cumulé dans le cadre des plans différés) calculé au taux annuel stipulé dans l'Entente avec le titulaire de carte (31,99 % - 39,99 %, maximum de 35 % pour les résidents du Québec) sera facturé si la promotion est annulée ou prend fin avant le paiement intégral du solde. Les promotions et modalités peuvent être modifiées sans préavis. Sous réserve de la vérification de l'identité et sur approbation du crédit. Une adresse courriel valide est requise. Les demandes peuvent être soumises à une évaluation manuelle secondaire. Financement offert par Flexiti Financière. Flexiti, FlexitiCard, Réseau Flexiti, la solution flexible de payer et le logo associé sont des marques de commerce de Flexiti Financière Inc.



Pourquoi pas un cyclone dans votre labo?

> PAR DANIEL LÉVEILLÉ, d.d.

Bonjour tout le monde! J' ai participé cet hiver à l' International Dental Show de Cologne en Allemagne. Ce fut un congrès absolument phénoménal. J' y ai vu bien des nouveautés et découvert des choses absolument fascinantes.

Dans ce type d' exposition, chaque fois que je rencontre les représentants d' une compagnie, je leur explique en quoi consiste le travail de denturologiste. Aussi surprenant que cela puisse paraître, plusieurs exposants internationaux ne connaissent pas notre profession. En effet, j' ai souvent reçu cette réponse : « Ah, c' est ça un denturologiste! Je ne croyais pas que les matériaux que nous fabriquons pouvaient vous être utiles. »

Lors de ce congrès mémorable, j' ai visité une ribambelle de kiosques, dont celui de Quatro Air, une compagnie bien de chez nous spécialisée en amélioration de la qualité de l' air. Quatro Air m' a fait découvrir un produit que je ne connaissais pas encore, et qui s' avère franchement utile dans nos laboratoires.

Connaissez-vous le collecteur de poussière Cyclone? Nos laboratoires sont tous équipés d' un système d' aspiration de poussière, certains sont plus rudimentaires et d' autres plus sophistiqués. Vous savez tous, comme moi, que la poussière d' acrylique, de plâtre et de pierre obstrue très facilement nos systèmes d' aspiration. Il faut les nettoyer fréquemment pour s' assurer qu' ils fonctionnent bien et longtemps. Vous savez aussi que nettoyer un système d' aspiration est une tâche très salissante.

Le collecteur de poussière Cyclone permet d' espacer les nettoyages et de prolonger la vie du système d' aspiration grâce à un système de filtration qui fonctionne comme... un cyclone! L' engin se connecte à l' aspirateur avec un tuyau. La poussière est filtrée dans l' entonnoir du cyclone et les plus grosses particules d' acrylique, de plâtre et de pierre tombent dans la chaudière du collecteur évitant ainsi d' encombrer votre système d' aspiration. Seules les particules fines sont aspirées réduisant ainsi la fréquence de nettoyage de votre appareil original.

Quand la chaudière est pleine, il suffit de la vider ou de la remplacer par une neuve, c' est tout! Et c' est beaucoup moins salissant! De la taille d' une poubelle, le collecteur se range facilement dans le laboratoire. Vous pouvez vous procurer cette trouvaille auprès de votre distributeur préféré.

J' attends maintenant avec impatience tous les bidules et autres trouvailles que j' ai commandés durant mon séjour à Cologne. Je vais profiter de la saison estivale pour tester tout ça. Je poursuivrai ma mission de vous faire découvrir de fabuleux produits utiles à nos pratiques. À bientôt! ☺



Daniel Léveillé, d.d.

2^e vice-président, Association des denturologistes du Québec

Daniel Léveillé, d.d., pratique la denturologie depuis 1996 à Montréal. Curieux de nature, Daniel est toujours à l' affût des nouveaux produits, gadgets, bidules et autres inventions qui rendent plus simple l' exercice de sa profession. Depuis 2005, il partage joyeusement chacune de ses trouvailles dans *Le Denturo*, au grand plaisir de notre lectorat.





ASSURANCE
COLLECTIVE

UNE ASSURANCE SUR MESURE

Pour des experts
du sourire sur mesure

Vous et vos proches bénéficiez d'un programme d'assurance que vous pouvez personnaliser selon vos besoins.

- Assurance maladie
- Assurance vie
- Assurance décès et mutilation accidentels
- Assurance maladie grave
- Assurance salaire de longue durée
- Assurance frais de bureau

Pour plus de détails et faire vos choix de couverture, communiquez avec Lussier Dale Parizeau inc. dès aujourd'hui.

1 877 579-5585

Lussier

IA
Groupe financier

ON S'INVESTIT, POUR VOUS.

iA Groupe financier est une marque de commerce et un autre nom sous lequel l'Industrielle Alliance, Assurance et services financiers inc. exerce ses activités.

1 877 422-6487

ia.ca

Implantologie : La barre intégrée brille encore

La barre intégrée fabriquée par Panthera Dental telle qu'on la connaît aujourd'hui est le fruit de plusieurs décennies d'essais, d'erreurs et d'innovations en création de prothèses dentaires sur implants.

D'abord imaginée par un denturologiste et mise en œuvre par un technicien dentaire, cette technologie, éprouvée depuis bientôt 20 ans, a l'avantage de pallier les lacunes des autres systèmes avec barre sur implants, c'est-à-dire les difficultés qu'ont ces autres systèmes à réunir autant d'avantages sans les problèmes qui s'y rattachent.

Zoom sur cette barre qui n'a rien perdu de son lustre.

UN DOSSIER (TEXTES ET PHOTOS) DE **MARIO D. SAURIOL, d.d.**,
EN COLLABORATION AVEC **ROBERT CABANA, d.d.**



La petite histoire de la barre intégrée

L'origine de la barre intégrée™ remonte à 2004, lorsque le plan de traitement requérait d'installer une barre reliant les implants entre eux.

> PAR ROBERT CABANA, d.d.

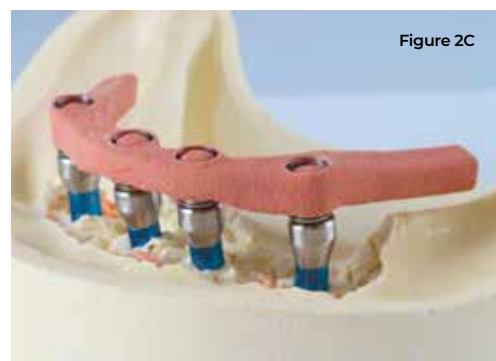
Auparavant, la barre Dolder® des années 80 était celle de prédilection. Cependant, dans les années 90, les joueurs de l'industrie ont exploré des conceptions différentes pour toujours chercher à améliorer la durabilité, le confort et la stabilité des systèmes d'ancrage. Durant cette période, plusieurs regroupements de denturologistes, de dentistes et de techniciens dentaires ont vu le jour. C'était l'époque des symposiums de denturologie, lors desquels les échanges de connaissances et d'expériences ont été prolifiques au développement et au perfectionnement des systèmes d'ancrage sur barre.

Les barres en titane de différents modèles ont fait leur apparition : des barres fraisées auxquelles on a joint des ancrages de type boule ou Locator, des barres avec loquets, comme le Swiss Lock et le MK1. L'objectif de ces innovations était toujours d'obtenir une meilleure stabilité, plus de confort et une facilité d'entretien.

À cette époque pour obtenir un équivalent à la prothèse vissée, la barre Paris a été créée par le denturologiste Mario Paris, d.d. Cette barre présentait une stabilité comparable à la prothèse vissée tout en offrant la possibilité d'être enlevée par le patient ne créant plus d'ambiguïté du point de vue législatif comme l'était la barre de Montréal, inventée par le technicien dentaire Bob Bailey, t.d. C'est, encore aujourd'hui, un choix judicieux, notamment car la barre Paris est plus facile à nettoyer.



L'objectif de ces innovations était toujours d'obtenir une meilleure stabilité, plus de confort et une facilité d'entretien.



Elle fut suivie rapidement par la barre double structure, d'une conception s'y apparentant, avec l'avantage d'être très résistante et plus facile à refaire lors du renouvellement de prothèse. En effet, il n'est pas nécessaire de reprendre une prise d'empreintes : un simple remplacement de dents suffit. Malgré tout, subsistait toujours un irritant, soit l'hygiène de la barre par le patient. La recherche de solutions à ce problème a conduit à ce que j'ai appelé la « barre intégrée », nom repris plus tard par Panthera Dental pour sa version finale.

La première génération de barre intégrée (figures 1 a-b) a été développée en 2004 par moi-même, Robert Cabana, conjointement avec le technicien dentaire Marc Desjardins. Elle comportait des piliers individuels et parallèles coulés en or sur lesquels une cupule en or était aussi « surcoulée ». Ces piliers étaient ensuite cimentés en bouche dans une barre afin de les relier. Cette façon de faire assurait donc une passivité parfaite et une très bonne stabilité. La barre avait comme autre avantage de pouvoir être strictement implanto-portée, donc sans contact avec les tissus. De plus, pour assurer un meilleur support labial, on pouvait prolonger les pourtours jusqu'au vestibule. Une fois en place, la barre jouait son rôle d'unir les implants les uns aux autres tout en étant amovible par le patient, ce qui améliorait grandement l'hygiène. J'ai confectionné quelques barres de ce type il y a plus de 20 ans; elles sont toujours en bouche et aussi fonctionnelles qu'au début. Certaines de ces prothèses ont été renouvelées en remplaçant par de nouvelles dents tout simplement.

Par la suite, dans le but de diminuer le coût avec la participation de Ceratitane et la possibilité de couler barres et piliers en titane, les cupules en or ont fait place au ciment Friktion Fit. Ce fut la deuxième génération de la barre intégrée (figures 2 a-b). Ce n'est qu'en 2013 que la troisième génération a été présentée par Panthera Dental (figure 2c). 



Robert Cabana, d.d.
Membre de l'ADQ

Denturologiste depuis 1977, Robert Cabana, d.d., a établi sa pratique à Granby. Passionné par l'implantologie, il a cumulé plusieurs formations, dont un cours avancé au Misch International Implant Institut, et a réalisé quatre DVD en réalisation prothétique sur implants dont un sur la barre intégrée. Au cours de sa carrière, il a été consultant pour la compagnie Zimmer Dental et enseignant à l'AEC en pratique avancée de la denturologie. Impliqué au sein de sa profession, M. Cabana a présidé l'Ordre des denturologistes du Québec pendant 12 ans, son dernier mandat ayant pris fin en 2021. Fort de 35 ans d'expérience en implantologie, il partage maintenant ses vastes connaissances à titre de chargé de cours à l'AEC en implantologie en plus de poursuivre sa pratique.

Utiliser la barre intégrée dans le respect de la loi

> PAR ROBERT CABANA, d.d.

À la suite de l'adoption de la loi 15 concernant le domaine buccodentaire, un denturologiste doit obtenir une ordonnance du dentiste avant d'entreprendre une réhabilitation prothétique sur implants. Voici quelques petites précisions* à la loi actuelle concernant la barre intégrée.

Dans le cas d'une barre intégrée, tous les détenteurs et non détenteurs de l'AEC en implantologie peuvent agir en présence d'implants « Tissus Level » ayant un pilier intermédiaire intégré placé au niveau gingival par le dentiste, sur lequel est vissé un capuchon de protection que vous pouvez manipuler pour exécuter vos travaux.

En présence d'implants sans ce pilier intégré, il faut donc retirer et replacer le bouchon de guérison. Dans cette situation, les détenteurs de l'AEC en implantologie peuvent retirer et replacer un bouchon de guérison selon l'ordonnance également, ce qui doit être fait dans le cas d'une barre intégrée. Pour les non-détenteurs, si vous n'êtes pas en présence d'implants ayant un pilier intermédiaire intégré, c'est-à-dire un implant « Tissus Level » monopiece de niveau gingival, comme mentionné précédemment, cette procédure doit donc être faite par le dentiste, ce qui vous permettra ainsi d'installer vos transferts d'empreinte. Une fois votre empreinte finale réalisée, vous pouvez effectuer les opérations de prise d'articulé et d'essayage sans avoir à retirer les piliers de guérison, il suffit de mettre sur votre modèle les piliers de même dimension que ceux utilisés en bouche et de fabriquer votre maquette d'essayage sur ceux-ci.

De cette façon, lorsque vous recevrez la barre et ses composantes, il s'agira alors de demander au dentiste de changer les piliers de guérison pour les piliers correcteurs d'angle qui deviendront les piliers intermédiaires sur lesquels vous viserez le capuchon de protection des piliers Panthera prévu à cet effet. En vous étant prévalu de l'option piliers doubles, vous n'aurez plus à manipuler les piliers correcteurs d'angle qui sont vissés sur la tête de l'implant ni les bouchons de guérison. Vous pourrez alors finaliser votre prothèse et procéder à la mise en bouche.

***Notez que ces informations ne constituent pas un avis juridique.** 

Décortiquer la barre intégrée

> PAR MARIO D. SAURIOL, d.d.

Plusieurs denturologistes n'utilisent que la bonne vieille barre Dolder® avec ou sans variante depuis toujours et avec beaucoup de succès. D'autres joignent cinq implants avec une barre et y intègrent trois attaches boule ou Locator sur la surface supérieure de la barre...

Dans ce cas de figure, avec l'usure ou encore si la mise en œuvre ne tient pas compte d'un contact intime de la barre avec l'acrylique environnant (fréquemment rencontré), on aboutit à cinq implants et seulement trois attachements... Un bien triste déficit! Mieux vaut opter pour une double structure. Plus coûteuse, mais ô combien plus efficace et durable. Enfin, d'autres encore ne jurent que par des attachements individuels.

Quel que soit le système employé, l'important reste bien sûr d'utiliser une façon de faire que nous maîtrisons bien, et avec laquelle nous sommes à l'aise et compétents, toujours pour le bien-être du patient. Comme l'enseignant en denturologie Patrice Deschamps, d.d., le dit à ses étudiants : « *Backez votre bullshit.* » Autrement dit : sachez comment et pourquoi vous faites les choses.

L'utilité de la barre en implantologie

Quelle que soit la barre utilisée, elle a comme but premier d'unir les implants de façon à les solidariser et faire en sorte d'améliorer le pronostic à long terme. Autrement dit, l'union fait la force. Les éléments pour y attacher la prothèse sont choisis au gré des préférences et des compétences de chacun. Cependant, une barre en bouche vient avec son lot de problématiques : diapneusie, rétention alimentaire, hygiène laborieuse ou déficiente souvent néfaste pour le patient, etc.

Pour éviter ces inconvénients, certains utiliseront des attachements individuels, évitant ainsi les vides à l'intrados et facilitant l'entretien en bouche pour le patient (avec certaines réserves pour les Locator à cause de la partie intérieure qui a tendance à s'entarter et devient difficile à entretenir pour le patient). Cependant, les attachements individuels ne permettent pas de solidariser les implants et nous obligent à limiter le nombre d'unités de rétention ce qui peut s'avérer insuffisant dans certains cas. On n'a qu'à penser à une prothèse volumineuse causée par une atrophie sévère où les muscles des joues et de la langue ont une grande emprise sur la prothèse.

Pourquoi une barre intégrée?

Nombreux sont les avantages de la barre intégrée sur implants comme système de connexion pour prothèse complète. Cependant, cette barre comporte certaines particularités qui peuvent la rendre rébarbative aux yeux de certains denturologistes, surtout quand ils songent à la genèse de celle-ci. Pensons notamment à l'obligation d'indexer en bouche. À cet effet, les choses ont bien changé depuis les débuts de cette barre. Il existe plusieurs bonnes raisons de proposer une telle barre à nos patients. Je vous en présente quelques-unes.

Pour un patient dont l'hygiène représente un enjeu (mauvaises habitudes ou mobilité et dextérité difficiles à cause de l'âge, par



Figure 3



Figure 4

exemple), la facilité d'entretien des prothèses en bouche et hors de la bouche est remarquable. Du point de vue mécanique, la simplicité de l'insertion de la prothèse sans complication assure passivité et stabilité en bouche. La prothèse s'avère très souvent plus robuste qu'avec d'autres systèmes. Ces deux aspects permettent d'offrir des prothèses adaptées aux personnes ayant une piètre dextérité manuelle et qui risquent d'échapper leurs prothèses ou qui devront les faire nettoyer par une tierce personne (personnel soignant, aidant naturel, etc.). Ce sont là des facteurs à ne pas négliger pour un patient vieillissant qui renouvelle ses prothèses sur barre, par exemple.

À cet effet, lors d'une conversation récente avec un parodontiste, ce dernier me disait qu'après dix ans de folle envolée pour la prothèse fixe de style All-on-4, des jours plus sombres semblaient se dessiner à l'horizon. En effet, il m'a affirmé rencontrer de plus en plus souvent des problèmes parodontiques sérieux causés en grande partie par un manque de suivi et une hygiène de plus en plus difficile surtout avec le vieillissement des patients.

Planifier une barre intégrée

Lors de la planification d'une barre intégrée, il faut prendre en compte d'abord la hauteur disponible entre les tissus et le talon des dents – on vise 10 mm. Cela constitue une condition préalable à son emploi. Beaucoup penseront, le plus souvent à tort, ne pas avoir suffisamment d'espace pour la barre intégrée. Or, il est surprenant de constater que le manque d'espace est beaucoup moins fréquent qu'il n'y paraît de

prime abord. La figure 3 illustre d'ailleurs un cas de barre intégrée sur gros piliers de support haut et bas. Cependant, lors de la présentation du plan de traitement, il est toujours préférable de bien expliquer au patient que dans le cas où l'espace s'avérerait déficient, vous seriez obligé de vous rabattre sur un plan B, dont vous aurez préalablement discuté avec lui. De fait, cet espace peut être validé seulement après la confirmation fonctionnelle et esthétique lors de l'essayage final de la maquette approuvée par le patient. C'est à ce moment que nous sommes en mesure de déterminer la hauteur véritablement disponible.

Avec un peu d'expérience, il est assez aisé de mesurer en laboratoire l'espace dont on dispose. Cependant, bien souvent, les limites seront crument exposées par le dessin de la barre que vous recevrez de chez Panthera Dental. Ici, il faudra bien garder en tête que le dessin montre les contours extérieurs des dents et ne tient pas compte de l'épaisseur de celles-ci. Cela peut être trompeur concernant l'espace réel disponible.

Fait à noter : les problèmes de hauteur viennent souvent de cas de renouvellement d'anciennes prothèses sur piliers d'ancrage individuel, où il n'y a pas eu d'ostéotomie suffisante au moment de la chirurgie. Cette problématique est rarement visible dans les cas déjà dotés d'une barre, puisque la hauteur est très semblable. Cela démontre une fois de plus l'importance d'une bonne communication sur cette particularité de la barre intégrée™ avec le praticien qui installera les implants lors de la chirurgie (figure 4). Pour ce qui est de l'espace antéro-postérieur, celui-ci est très relatif, mais tout de même à tenir en compte (figures 5a et 5b).

Les composants

À la différence des autres types de barres, les piliers font partie intégrante du système de la barre intégrée.

La barre (figure 6) est plutôt rustre entre les ouvertures de piliers, puis finement découpées autour de ceux-ci. Elle est non polie (sablée), ou encore recouverte d'opaque blanc ou rose (en option) pour la rendre moins visible à travers les zones plus minces de la prothèse et éviter de nuire à l'esthétique de l'ensemble.

Les attachements (figure 7), soit des piliers de support parallèles (*parallepost*), sont standardisés et offerts en deux grandeurs, que l'on désigne souvent tout naturellement comme les gros et les petits. Les cupules (figure 8) coiffent le pilier de support *parallepost* et joignent la

barre et les piliers, à l'aide de parties en nylons de différentes forces de rétentions. Ces forces de rétention sont identifiées par couleur, en ordre décroissant : claire, rose et jaune. Vient s'ajouter à cela une panoplie de composants et d'instruments pour en faciliter une utilisation adéquate (balayez le code QR ci-contre pour les découvrir).



Quant aux piliers correcteurs (figure 9), disons qu'ils se ressemblent tous avec quelques petites variantes selon le type et la marque d'implants. Le pilier correcteur apparaît comme un petit monticule de différents angles surmonté d'un filet pour y visser les piliers de support. Comme ce pilier a pour fonction de corriger l'angle des implants et que chaque implant a un angle propre, les piliers sont numérotés et leur position est identifiée par un point sur le dessus. ➔

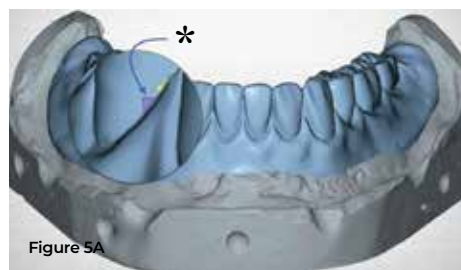


Figure 5A

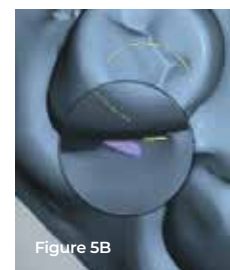


Figure 5B

*Dépassement de la barre au buccal. Une modification devra être apportée au montage.



Figure 6

Figure 7



Figure 8

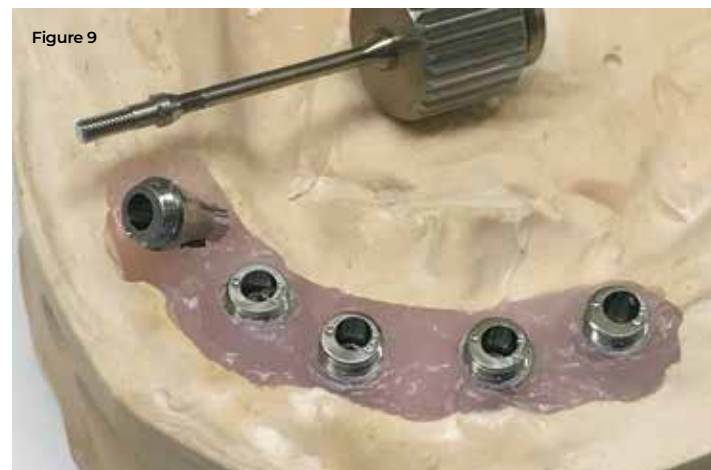


Figure 9

Cela permet de visser le bon pilier au bon endroit et dans l'angle prédéterminé au moment du dessin. Très important : une photo (figure 10) accompagne le tout afin d'indiquer à quel endroit le fabricant a inscrit le repère par rapport à l'implant et permettre un repositionnement adéquat futur s'il y a lieu. Si vous vous êtes prévalu de l'option piliers doubles, votre modèle peut aussi vous servir de référence de positionnement.

À la chaise

Après avoir reçu toute la quincaillerie de chez Panthera Dental, on procède à l'essayage et à l'indexation (figure 11) des cupules sur la barre. Bien que cette étape puisse être réalisée en laboratoire, il est de loin préférable d'indexer en bouche pour obtenir une passivité parfaite. Différents produits de cimentation peuvent être utilisés pour réaliser cette opération. Le Bifix SE ou QM de la compagnie Voco possèdent toutes les caractéristiques nécessaires pour ce genre de travaux. Grâce à la précision de l'ensemble des pièces qui sont maintenant créées par fraisage numérique, cette opération ne génère plus le stress que pouvaient occasionner les premières versions de la barre intégrée.

Après l'essayage des composants et l'indexation en bouche pour une parfaite passivité, deux options sont possibles :

1. Vous retirez les piliers et remettez la prothèse de transition comme elle était. Cependant, le retrait des piliers peut s'avérer laborieux (voir plus loin dans « autres détails »).
2. Vous vous êtes prévalu de l'option piliers doubles, vous êtes alors en mesure de laisser les piliers en bouche définitivement. Cette option s'avère très utile surtout dans les situations en sous-gingival et vous permet de faire preuve de prudence en limitant les manipulations sur la tête de l'implant, diminuant ainsi les risques d'infection.

Au laboratoire

Voici les étapes à suivre pour insérer la barre intégrée à votre prothèse en laboratoire.

Sans piliers doubles

1. Remonter le modèle avec les piliers finaux.
2. Remettre la barre désormais indexée sur le modèle.
3. Intégrer la barre à la maquette de montage que vous avez déjà approuvée avec le patient.
4. Procéder, comme à l'habitude, en polymérisant sur le modèle final ou, après un cirage minutieux, retirer le tout et polymériser sans le modèle avec des analogues dans les cupules (méthode plus économique, mais moins précise).

Avec piliers doubles

Cette méthode vous permet de garder le modèle maître parfaitement intact avec piliers.

1. Remonter le modèle avec le double des piliers.
2. Remettre la barre désormais indexée sur le modèle.
3. Intégrer la barre à la maquette de montage que vous avez déjà approuvée avec le patient.

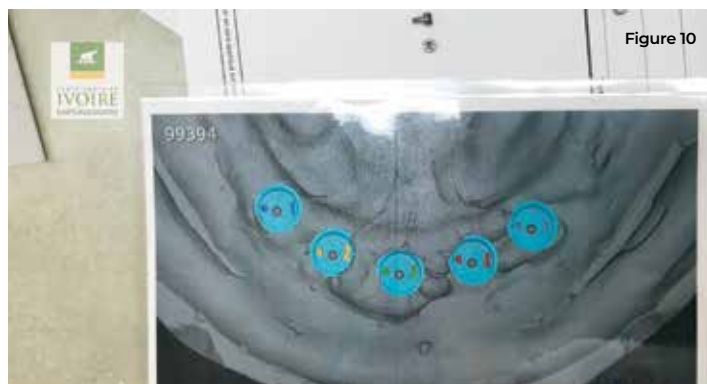


Figure 10



Figure 11



Figure 12

4. Après ce remontage, il est conseillé de procéder à un essayage final pour vous assurer que rien du montage original n'a changé, surtout si vous avez dû faire quelques modifications en raison des dimensions de la barre (figures 5 a-b, voir page précédente).
5. Retirer le tout du modèle original et procéder à la fabrication d'un duplicata précis pour polymérisation (voir procédure sur le site Web de Panthera Dental).
6. Remettre la maquette sur le duplicata obtenu, parfaire le cirage sur ce modèle et polymériser. À la suite de la cuisson, il est possible de remettre avec précision la prothèse sur le modèle maître afin d'y apporter des modifications, comme un meulage sélectif par exemple.

Mise en bouche

Si la barre intégrée vient avec quelques petits défis à la fabrication, la mise en bouche est en général la partie la plus facile pour le denturologiste comme pour le patient. Ce dernier n'a aucun apprentissage à faire en ce qui a trait à l'insertion. De façon générale, cela se fait tout naturellement. La méthode de retrait de la prothèse pourrait nécessiter quelques explications en cas de difficultés.



Figure 13



Figure 14



Figure 15



Figure 16

Au fil de mes expériences, j'ai remarqué que la barre intégrée fonctionne mieux sur cinq implants que sur quatre.

Après la mise en bouche, un suivi rigoureux est de mise, surtout en période d'adaptation. Malgré bien des conseils et de l'éducation, certains patients peuvent éprouver plus de difficulté que d'autres à s'adapter à un tel système (figure 12).

Je vous recommande de changer les rétentions une fois par année pour éviter une usure prématurée des piliers de support et de vérifier, par le fait même, que le tout évolue normalement. Sachez anticiper les problèmes. Le patient n'aura probablement pas le réflexe de vous consulter, parce qu'il n'aura pas constaté de changement notable sur l'état de sa prothèse en bouche, celle-ci évoluant très lentement.

D'ailleurs, j'ai remarqué un symptôme indiquant qu'il est temps de consulter. Le patient constate que de la nourriture s'infiltré à l'intrados plus souvent qu'à l'habitude (aucune prothèse, même celles dotées d'une barre intégrée, n'est à l'abri de l'infiltration de nourriture). L'apparition de ce symptôme coïncide très souvent avec le rendez-vous annuel, et ce, à quelques semaines près dans les cas ayant cinq implants. Rappelez-vous que pour ces patients, il s'agit d'un problème qu'ils connaissent bien. Résultat : un mouvement vertical de la prothèse lors de la mastication s'installe bien souvent sans qu'ils ressentent une plus grande instabilité ou un inconfort, facilitant ainsi cette infiltration. Ce mouvement crée une usure prématurée des piliers de support en raison de la propension qu'ont les nylons à devenir abrasifs après une longue période en bouche. Pour éviter le désagrément d'avoir à changer le pilier de support prématurément, il est judicieux d'avertir le patient qui serait dans une telle situation de prendre un rendez-vous et de devancer son examen annuel.

Au fil de mes expériences, j'ai aussi remarqué que la barre intégrée fonctionne mieux sur cinq implants que sur quatre. Au changement de rétention annuelle, il est possible de varier les grades de rétention. Il y a trois grades de rétention pour la barre intégrée : jaune, rose, clair. Après avoir commencé avec des rétentions jaunes, on peut, au besoin, progresser vers des rétentions plus fortes plus tard. J'ai remarqué que le patient gagne à avoir une rétention plus forte en « C » après la première année, puis en « B » et « D » plus tard.

Autres détails

Il pourrait être nécessaire, pour toutes sortes de raisons, de retirer les piliers correcteurs, que ce soit pour un nettoyage en profondeur en période d'adaptation, à la suite d'une mauvaise installation, après plusieurs années, etc. Cette extraction (et même la pose) pourrait s'avérer difficile surtout en condition sous-gingivale importante (extraction des antérieurs et pose d'implants BoneLevel). L'utilisation d'un outil (figure 13) pourrait grandement faciliter la pose et le retrait des piliers.

Si la mise en œuvre se déroule normalement, généralement de l'acrylique se loge entre la cupule et la base du pilier de support. Bien que cet acrylique ne pose aucun problème en tant que tel, il peut cependant nuire à une bonne rétention dans certaines situations. Vous pouvez facilement le retirer avec un instrument pointu qui endommagera moins les rebords qu'un instrument coupant. Cela permettra à la prothèse de n'avoir aucune butée prématurée qui nuirait à une friction pleine et entière des nylons (figure 14).

Pour pallier l'inconfort (plutôt rare) que pourraient ressentir certains patients pendant les périodes où ils ne portent pas leurs prothèses (la nuit, par exemple) surtout avec les petits piliers de support, voici une petite suggestion qui donne le résultat attendu : réunir les cupules (figure 15) pour assurer l'intégrité de leur position et pour éviter que les changements tridimensionnels de l'acrylique ne créent de tension lors de la polymérisation. Ou encore simple et rapide, mais moins durable et moins précis : créer un petit modèle avec des analogues, réunir les nylons de rétentions seuls sans cupule et les unir avec de l'acrylique à réparation (figure 16).

Le renouvellement des prothèses s'effectue très facilement. Il y a tous les outils de transfert et d'analogues pour la barre intégrée. À noter : lors de la vente, il serait prévoyant et professionnel de votre part d'informer votre patient que toute la quincaillerie sera encore bonne au renouvellement des prothèses et qu'elle pourrait vraisemblablement servir indéfiniment, exception faite des piliers de support. ➔

Figure 17A



Figure 17D



Figure 17B



Figure 17C



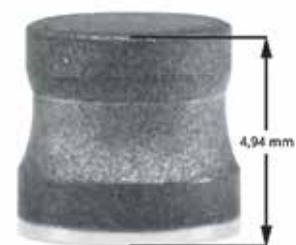
Figure 18



Figure 19A



Figure 19B



Cependant – et voilà le hic – quelque part à la fin du processus, vous devrez retirer la prothèse de la bouche de votre patient et la détruire pour récupérer ladite barre... Vous verrez alors des visages s'allonger... C'est pourquoi, pour des raisons de sécurité et de confort, je propose au patient d'acheter une barre supplémentaire (la barre seulement) qu'il gardera précieusement dans un lieu sûr – et pourquoi pas le coffre à bijoux – pour le jour venu. Vous et votre patient vous assurez ainsi que l'exactitude et la disponibilité du produit seront au rendez-vous. Cette façon de faire ne convient pas à tous, mais elle est généralement très appréciée par la plupart des patients, qui sont contents ne seraient-ce que d'en être informés.

Le principe de la barre intégrée (piliers rectifiés) peut aussi être utilisé de façon détournée dans des situations où l'espace serait un problème par exemple, ou pour rectifier une série d'ancrages trop divergents tel que l'illustrent les figures 17 a-b-c-d. Des piliers correcteurs d'angle sur lesquels sont vissés des piliers de support de type Locator ou Novaloc (et nous espérons bientôt CM lock) permettent de récupérer de 3 à 4 mm et les ancrages sont alors parfaitement parallèles et seront indexés en bouche assurant ainsi une passivité parfaite (figure 18). Ce cas particulier a été réalisé par Robert Cabana, d.d., à la demande de Panthera.

Nouvelle barre

Avant de conclure cette présentation sur la barre intégrée, j'aimerais glisser quelques mots sur la Magnet-X™, la plus récente variation de la 3^e génération de la barre intégrée de Panthera Dental. Cette barre offre un soutien avec des aimants plutôt qu'avec des nylons (figures 19 a-b). Elle a été dévoilée ce printemps à l'International Dental Show de Cologne, en Allemagne.

Cette technologie aimantée pourrait mieux convenir à des gens plus âgés ou avec de plus grands problèmes de dextérité dont le retrait de la prothèse sur implants pourrait poser problème. La rétention venant des aimants est fixe et ne varie pas dans le temps, ce qui exige moins d'entretien. La largeur de la barre est cependant un peu plus grande.

Comme c'est le cas avec tous les systèmes avec aimant, dès que la prothèse se soulève ne serait-ce que très légèrement, elle perd toute rétention, ce qui pourrait dans certains cas s'avérer tout à fait contre-indiqué. Cependant, contrairement aux anciens systèmes avec aimants, le fait que ceux de la Magnet-X se retrouvent au fond d'un puits, avec une conicité elle aussi magnétique, joue en sa faveur. Cette conception permet à la barre d'absorber les chocs latéraux qui sont souvent la plus grande source de problèmes de stabilité des systèmes avec aimants. Je vous invite à visionner les capsules vidéo de Panthera Dental pour comprendre le fonctionnement de cette nouvelle barre (balayez le code QR ci-contre). 



Mario D. Sauriol, d.d.

Membre de l'ADQ

D'abord diplômé en techniques dentaires en 1980, Mario D. Sauriol a pratiqué à son compte pendant 30 ans avant de faire le saut en denturologie. M. Sauriol a suivi des formations sur les attachements de précision en Suisse et a collaboré avec des distributeurs d'attachement de précision de l'Ontario. Il a aussi fabriqué pendant quelques années des instruments destinés à la chirurgie vasculaire. Lorsqu'il devient denturologiste en 2010, c'est donc tout naturellement qu'il concentre sa pratique en implantologie et privilégie les attachements de précision. Basé à Saint-Jérôme, M. Sauriol fait partie du groupe Ivoire Santé Dentaire.

**FAIT AU QUÉBEC
BIODÉGRADABLE**



Denta Net

Le pro des
PROTHÈSES
NETTES

Des solutions pour **votre clinique**
et pour **votre clientèle**

COMMUNIQUEZ AVEC NOUS DÈS AUJOURD'HUI !

514 943-2710 | 1 877 781-8854 | dentanet2000@hotmail.com | www.dentanet2000.com

Hygiène dentaire et **denturologie** sous un même toit

La denturologiste Elane Beaulieu a fait équipe avec une hygiéniste dentaire autonome pour fonder une clinique qui offre les deux services à la même adresse. Un duo gagnant selon son expérience.

> PAR ELANE BEAULIEU, d.d.

Depuis un moment déjà, j'éprouvais un profond désir d'ouvrir ma propre clinique de denturologie. Au début de l'année 2022, une blessure m'empêchait de pratiquer mon sport favori, le vélo de route. J'ai choisi de consacrer mon temps libre à la réalisation de ce rêve. J'avais non seulement l'intention de fonder ma clinique, mais je voulais aussi partager ce projet avec ma grande amie et

consœur, Kassopia Arseneault, H.D., que j'ai connue à Québec, en 2012, lorsque j'ai fait mes études en hygiène dentaire. Nous avons obtenu notre diplôme ensemble en 2015, après quoi j'ai bifurqué en denturologie, profession que je pratique depuis quatre ans.

Au cours des dernières années, j'ai constaté un manque criant de plages horaires pour les nettoyages dentaires en Estrie, où je pratique la denturologie depuis 2019. J'ai donc proposé à mon amie Kassopia d'ouvrir deux cliniques en une : je serais à la barre de la clinique de prothèses dentaires tandis qu'elle aurait sa clientèle en hygiène dentaire. Ce projet d'affaires l'a séduite et nous avons entrepris les démarches pour le réaliser. Visite de locaux, configuration de la clinique, élaboration de notre vision... Nous avons même mis les mains à la pâte pour réaliser les améliorations locatives. En août 2022, nous avons accueilli nos premiers patients, dans un environnement accueillant, un climat de confiance et une volonté d'améliorer la qualité de vie des résidents de notre région.

Hygiénistes désormais autonomes

Le projet de loi 29 a été adopté en septembre 2020 et reconnaît l'autonomie des hygiénistes dentaires du Québec. Les hygiénistes dentaires peuvent désormais offrir directement des soins buccodentaires à la population d'une façon autonome et posséder leur propre entreprise. Les hygiénistes peuvent procéder à l'évaluation de la condition buccale, détartrer, nettoyer et polir les dents, appliquer un traitement de fluor, donner des conseils personnalisés d'hygiène

Kassopia Arseneault, H. D., et Elane Beaulieu, d.d., pratiquent respectivement hygiène dentaire et denturologie sous le même toit.

buccodentaire, appliquer des scellants de puits et fissures, fabriquer et ajuster des protecteurs buccaux. Aussi, elles peuvent vendre et fabriquer des gouttières de blanchiment sous ordonnance d'un dentiste.

Cette loi vise trois objectifs importants pour la population : augmenter l'accès aux soins, améliorer la santé buccodentaire et réduire les coûts.

Lorsque j'ai fondé ma clinique, compte tenu de ma formation en hygiène dentaire, il était impératif pour moi d'allier nos forces et d'offrir des services complémentaires sous un même toit. Nous partageons le même environnement et des objectifs similaires, mais nous avons deux entités différentes : nous possédons chacune notre nom d'entreprise, nous avons des numéros de téléphone et des sites internet différents.

Embaucher ou non?

À mon avis, il est plus avantageux d'établir un partenariat d'affaires avec une hygiéniste dentaire plutôt que d'en embaucher une. Le principal avantage d'un partenariat d'affaires est que je ne suis pas responsable de trouver des patients pour Kassopia ni d'assurer sa réussite professionnelle. Le risque financier est donc minimisé pour moi. Il n'en demeure pas moins qu'il est essentiel de sélectionner une personne ayant la même philosophie et la même éthique de travail que soi pour obtenir une collaboration prospère.

De plus, je m'assure de conserver le lien de confiance établi avec mes dentistes référents en évitant de prêcher pour ma paroisse, c'est-à-dire « voler » leurs patients en les incitant à venir voir Kassopia. Les dentistes avec qui je collabore savent que je redirige leurs patients à leur clinique après mes services. Cette indépendance est cruciale pour assurer le succès de ma pratique en denturologie et entretenir de bonnes relations avec les dentistes.

Prévention et stabilité

Il n'en demeure pas moins que la création de cabinets d'hygiène dentaire indépendants permet à nos patients d'avoir des suivis d'hygiène plus rigoureux entre les examens annuels recommandés

chez le dentiste afin que celui-ci puisse émettre un diagnostic avec radiographies. En Estrie, comme dans plusieurs régions au Québec, l'accessibilité à un nettoyage dentaire est de plus en plus difficile. Les cliniques d'hygiène dentaire permettent des soins de prévention à moindres coûts et des suivis plus stables.

Aussi, cela devient intéressant pour les denturologistes qui restaurent les prothèses dentaires sur implants. Les nettoyages sont parfois omis et leur importance sous-estimée par les patients pour la viabilité à long terme des implants dentaires. Bien sûr, un examen complet périodique est nécessaire pour ces patients.

Enfin, autre bénéfice de se trouver sous un même toit : si un patient en hygiène a besoin d'une vérification rapide pour sa prothèse dentaire, je suis sur place pour aller directement en salle, créer un lien et potentiellement avoir un nouveau patient. C'est gagnant pour tout le monde! 🗣️



Elane Beaulieu, d.d.
Membre de l'ADQ

Diplômée en denturologie en 2019 et en voie d'obtenir son AEC en implantologie, Elane Beaulieu, d.d., a travaillé en clinique dentaire avant de fonder son propre cabinet de denturologie, à Bromont, en 2022. Également détentrice d'un diplôme en hygiène dentaire, Elane accorde une importance particulière à l'hygiène buccodentaire de ses patients. Elle partage d'ailleurs ses installations avec une hygiéniste dentaire autonome.

Puis-je faire partie de deux ordres professionnels en même temps?

Il s'agit d'une question que vous devrez poser à chacun des ordres desquels vous souhaitez faire partie. En effet, selon l'article 87 du Code des professions, c'est le code de déontologie des ordres qui détermine s'il y a des incompatibilités parmi les professions.

Il n'y a aucune restriction à être membre de l'Ordre des hygiénistes dentaires du Québec (OHDQ) et l'Ordre des denturologistes du Québec (ODQ) en même temps, mais il est préférable que les activités soient bien distinctes, dans des salles distinctes pendant des jours définis pour bien séparer les deux pratiques.

Par contre, un denturologiste inscrit à l'ODQ ne peut être également membre de l'Ordre des technologues en prothèses et appareils dentaires du Québec (OTPADQ). C'est clairement indiqué dans le code de déontologie de l'OTPADQ. 🗣️



Quand passe la cigogne (et le denturo)

Depuis trois décennies, le denturologiste montréalais Gad Lasry fabrique des prothèses dentaires pour les communautés autochtones du Nord-du-Québec et du Labrador. Avec sa plume aiguisée, il fait le récit de ses voyages professionnels au-delà du 52^e parallèle. Voici le 6^e chapitre de son récit.

> PAR GAD LASRY, d.d.

1999. L'adoption, comme nous le savons tous, est un processus bureaucratique complexe dans la civilisation moderne. Il faut remplir des demandes, suivre des cours sur l'art d'être parent et passer une myriade d'entrevues avant d'être inscrit sur une liste d'attente. Dans la culture inuite, l'adoption est plus simple.

Comme je l'ai mentionné dans mes chroniques précédentes, de nombreuses familles comptent plusieurs enfants adoptés. Pratique courante dans le Nord, les jeunes filles confient leur bébé aux grands-parents et parfois aux arrière-grands-parents. Dès qu'une jeune femme enceinte est trop jeune pour s'occuper de l'enfant, il est immédiatement promis à la famille proche de la mère, ou même à quelqu'un d'une autre communauté.

Personnellement, j'ai transporté et remis une tonne de bébés à des parents adoptifs, d'une communauté à l'autre. Ce rôle de « livreur » n'est pas confié à n'importe qui; il faut que les mères biologiques et les familles vous fassent confiance.

- *Gat ngai. Nani sivit ulumi?* (Où vas-tu aujourd'hui?)
Peux-tu amener ce bébé à Lizzie K. à Quaqtak s'il-te-plait?
 - Je vais à Kangiqsujaq.
 - C'est bon, tu peux demander au pilote de t'attendre pendant que tu vas porter le bébé.
Tu sais qui est Lizzie, n'est-ce pas? Elle t'attendra à l'aéroport.

- Puis-je avoir son *immuq* (lait) et une couche ou deux au cas où nous serions retardés en raison du mauvais temps?
- Tout est dans le sac.
- *Kina bibi una?* (Quel est le nom du bébé?)
- Il n'y a pas de nom, Lizzie lui donnera le nom de son grand-père.
- Oh d'accord! Donc il s'appelle Jusipi (Joseph)?
- Gad, tu connais tout le monde au Nunavik.
- Pas tout le monde, mais presque. Je vais m'occuper de ton bébé.
- *Nakurmik Gat.* (Merci Gad.)

En me remettant le bébé, la mère pleure et lui donne mille baisers traditionnels sur les joues avec son nez. Les Inuits reniflent avec leurs narines près de la peau et inspirent en signe d'affection. Je prends le bébé emmitoufflé (c'est à mon tour de verser une larme) et ne le quitte plus des yeux, comme s'il était le mien.

Je monte dans l'avion à Tasiujaq. Nous ferons deux escales avant d'atterrir à Quaqtak. Les pilotes m'aident à porter le bébé et mettent mon matériel et mes affaires personnelles dans le compartiment à bagages. Il fait un froid de canard!

- C'est le vôtre ou vous êtes encore une cigogne?, me demande le pilote.
- Oui, je mets au monde un autre bébé.
- Cool. Faites-moi savoir s'il fait trop chaud ou trop froid à l'arrière.
- D'accord, merci.



Gad Lasry, d.d., a maintenant l'habitude de transporter des bébés sur le tarmac.

CAD LASRY



Cueillette de moules sous la glace, une pratique autochtone ancestrale.

Alors que nous nous rapprochons de Quaqtq, le pilote regarde à l'arrière de la cabine et s'adresse à ses passagers : « Les vents sont trop forts pour cet avion. Nous allons essayer une autre approche. Sinon nous continuerons jusqu'à Kangiqsujaq. » La bonne nouvelle, c'est que Kangiqsujaq est ma destination finale. La mauvaise nouvelle, c'est que je dois déposer un bébé à Quaqtq.

Nous avons dû faire l'impasse sur Quaqtq. Lorsque je suis arrivé au transit avec le bébé, Kitty, une des interprètes, a appelé Maggie et Lizzie pour les aviser que le bébé allait bien et qu'il était entre bonnes mains. Trois femmes sont arrivées avec du lait et lui ont donné un bain dans mon transit! À partir de ce moment, l'enfant a été pris en charge par les trois femmes qui m'ont assuré qu'elles s'occuperaient du reste, y compris de son transfert à Quaqtq le lendemain. Ouf!

La radio FM intercommunautaire fait des merveilles. J'ai entendu mon nom sur les ondes pendant le bingo ce soir-là, probablement pour informer les familles que tout était en ordre en ce qui avait trait à la livraison du bébé et pour me remercier.

J'étais déjà à l'époque père de deux garçons, et je me souvenais de toute la paperasserie, des bracelets d'hôpital, des preuves de mariage, etc. Je n'arrivais pas à croire ce que je faisais au Nord. Comment pouvais-je remettre un bébé avec autant de désinvolture?

Tous les bébés que j'ai livrés étaient édentés. Ha ha! Vingt ans plus tard, ils redeviennent édentés et finissent non pas dans mes bras, mais sur le fauteuil dentaire, où on leur pose des prothèses. Certains ont eu la chance de maintenir une bonne santé dentaire grâce au travail acharné des dentistes, des hygiénistes dentaires et des comités de santé locaux.

L'installation de la salle dentaire dans le dispensaire est terminée. Je suis prêt à mettre en bouche la grande quantité de prothèses dentaires à mes patients qui attendent impatiemment. Tous et toutes ont reçu leurs nouvelles dents. La légère modification apportée à la fabrication des prothèses pour qu'elles s'adaptent mieux à la physiologie buccale du peuple inuit fonctionne à merveille et la satisfaction augmente.

Pêche aux moules

Attasie me demande si je suis toujours intéressé par la cueillette de moules ce week-end. Je ne suis pas très enthousiaste à cette idée,

en fait. Il fait moins 40 degrés Celsius et il faut aller sous la glace à marée basse. Mais cette pratique autochtone m'intriguait depuis longtemps. J'ai pris mon courage à deux mains et je suis finalement descendu sous le couvert de glace.

Après avoir fait une demi-heure de motoneige, nous voilà à l'embouchure de la baie. Le mois de mars est la période des grandes marées. À marée basse, l'eau se retire et crée un grand vide sous ce gigantesque amas de glace. Comme les Inuits s'y rendent souvent pour récolter les moules, les trous pour descendre dans l'eau glacée sont déjà faits. Il ne nous reste plus qu'à les agrandir si nécessaire à l'aide d'un pic à glace et à en définir les contours.

Nous glissons rapidement dans le trou pour trouver un grand vide laissé par la mer. Des gouttes d'eau tombent du plafond de glace sur nous et nous entendons des craquements. J'ai peur. Le froid est moins mordant qu'à l'extérieur et je remarque une odeur saline. Mes compagnons sont accroupis et arrachent une à une les moules des rochers. Au bout de quelques minutes, je ne vois plus mes camarades. Ils sont allés quelques mètres plus loin et ont disparu. Je rebrousse chemin et je retrouve le Nord grâce à la lumière qui passe par le trou par lequel nous sommes entrés. Après une dizaine de minutes, mes amis sont revenus avec trois seaux de moules fraîches et des chandelles! Mon seau est vide ou presque, bien sûr.

- Hey, Gad, tu n'en as pas trouvé?
- Si, mais j'ai eu peur d'aller plus loin.
- Asuu (ah bon). Manges-en pendant qu'elles sont fraîches.
- Tu ne dois pas les faire cuire?
- Non, les manger crues, c'est mieux.
- Ok, je vais essayer.

Encore une fois, le cru ne m'a pas plu...

Aupaluk

Ici, il y a 180 habitants. On l'appelle Aupaluk City. Un village sans âme, une douzaine de maisons, pas plus. Les plus vulnérables de la baie d'Ungava y vont pour y habiter. Il y a une coop plutôt pitoyable, une ampoule au plafond, des tablettes courbées faites de contre-plaqué souvent vides et un bureau de poste à l'arrière. On retrouve quelques pièces pour motoneiges et des soupes en conserve Campbell gisent derrière la caisse.





Association des denturologistes du Canada

MISSION Encadrer la pratique de la denturologie au Canada; soutenir l'avancement de la profession par l'éducation, la communication entre les membres et les relations avec divers organismes externes et promouvoir l'excellence dans la prestation des services de prothèses dentaires à tous les Canadiens.

OBJECTIFS

- Promouvoir l'unité de la profession et l'avancement de la denturologie à l'échelle nationale.
- Défendre les intérêts des membres de l'Association à tous les paliers de gouvernement et auprès du grand public.
- Coordonner l'information pertinente transmise aux membres.
- De concert avec les membres, contribuer à l'uniformisation des lois à la grandeur du Canada.
- Promouvoir et soutenir l'uniformisation de la formation et de l'examen de graduation des denturologistes.
- Adopter une approche proactive dans le développement de la denturologie au Canada et dans le monde.
- Favoriser et établir des normes en matière de déontologie pour les denturologistes.
- Se pencher sur toute autre question en rapport avec les soins de santé buccodentaire que le conseil juge souhaitable.

CE QUE L'ASSOCIATION DES DENTUROLOGISTES DU CANADA (ADC) FAIT POUR VOUS :

- Envoi trimestriel du magazine Denturism : cette publication faite par la profession, pour la profession, est l'un des avantages offerts aux membres.
- Accès à DACnet : réseau électronique des demandes d'indemnisation conçu à l'intention des denturologistes.
- Diffusion de petites annonces sur les pages Facebook et LinkedIn de l'ADC et Denturism Canada.
- Maintien et publication de la liste maître des codes de procédures de l'ADC aux fins d'utilisation par les compagnies d'assurance et les associations provinciales pour inclusion dans leur guide annuel des tarifs.
- Protection par cryptage des guides annuels des tarifs des associations provinciales en collaboration avec les fournisseurs de logiciels et déverrouillage des mots de passe des membres.
- Production de matériel publicitaire de grande qualité et à prix avantageux : affiches, cartes de données, etc.
- Liaison, communication et dialogue avec les instances gouvernementales, les professionnels de la santé, les compagnies d'assurance, l'Association canadienne des compagnies d'assurance de personnes (ACCAP), l'Association canadienne de santé dentaire publique, l'Association dentaire canadienne et la Fédération internationale des denturologistes.
- Production d'un exposé de principe en deux parties : partie 1 : « Publicly Funded Provincial Dental Plans and Profession of Denturism » et partie 2 : « The Profession of Denturism Education Competencies and Scopes of Practice ».
- Aide à la promotion de la profession grâce à la vidéo de recrutement et à la campagne publicitaire nationales.

ASSOCIATIONS MEMBRES

The Denturist Association of Newfoundland and Labrador • Denturist Society of Nova Scotia • The New Brunswick Denturists Society • The Denturist Society of Prince Edward Island • L'Association des denturologistes du Québec • The Denturist Association of Ontario • The Denturist Association of Manitoba • The Denturist Society of Saskatchewan • The Denturist Association of Alberta • The Denturist Association of British Columbia • Yukon Denturist Society

POUR NOUS JOINDRE 613 968-9467 / 1 877 538-3123 - dacdenturist@bellnet.ca.
66 DUNDAS STREET EAST BELLEVILLE (ONTARIO) K8N 1C1

Le dispensaire d'Aupaluk est le seul au Nord qui n'a pas été rénové ni revampé. La salle du dentiste est plus grande qu'ailleurs et on n'y trouve pas de matelas, il est dans la cuisine près du *honey bucket* le sceau où l'on fait nos besoins..

France, l'infirmière du dispensaire, est seule pour s'occuper de cette petite communauté. Elle est de garde 24/7. Elle est contente quand il y a un visiteur – denturologiste, audiologiste ou médecin. Elle nous invite à souper et prépare toujours nos lits avec des draps propres et même repassés, tout comme les serviettes de bain. Il y a deux Blancs dans le village, l'infirmière et Martin qui est marié avec Pasha, native de Kangirsuk. Il fait presque tous les métiers dans le village : policier, directeur d'école, conducteur et même agent d'embarquement pour Air Inuit.

L'école se résume à huit salles de classe, un bureau et un gymnase qui sert souvent de salle communautaire. En tout, douze élèves fréquentent l'établissement. L'infirmière me dit que les parents sont payés quatre dollars par jour par enfant envoyé à l'école à condition qu'il y reste toute la journée.

France m'informe que ma liste de rendez-vous est longue – rien de neuf... Elle me présente Macha, l'aide-interprète pour les visites.

- Je te prête Macha pour appeler le monde par FM. Si j'ai une urgence, je viendrai la chercher.
- Pas de problème. Maintenant je me débrouille bien en Inuktitut.
- En passant, on ne boit pas l'eau du robinet.
- Oui je sais, ça fait plusieurs années que je suis au Nord et mon expérience avec l'eau a été presque fatale!
- Aïe! J'ai de l'eau bouillie et filtrée si tu veux.

Ici, l'approvisionnement en eau se fait à partir d'un lac ou d'une rivière. Cette eau est pompée par un camion-citerne et ensuite distribuée maison par maison dans des réservoirs. Chaque maison ou bâtiment en a deux : un pour l'eau livrée et l'autre pour les eaux usées. Le dispensaire est toujours le premier bâtiment à être ravitaillé, surtout la fin de semaine.

Une fois que le réservoir du camion est rempli d'eau, le chauffeur ou son assistant y ajoute une tasse de javellisant afin d'éliminer le maximum de bactéries. L'eau est ensuite jugée potable. Personnellement, je ne bois pas cette eau à moins d'être par précaution déjà assis sur un *honey bucket*... Je ne cuisine pas avec l'eau du réservoir, car elle est souvent jaunâtre et donne un mauvais goût aux aliments. Je l'utilise pour me laver et faire la lessive uniquement. Je cuisine et je prépare mon café avec de l'eau embouteillée que j'achète pour 12 à 16 dollars le bidon de quatre litres (quand il y en a de disponibles). Plus on est loin de Montréal, plus les prix à la coop sont élevés.

Le système d'alimentation en eau de chaque maison se fait à partir de pompes installées aux réservoirs ménagers. Il arrive souvent que la pompe tombe en panne alors qu'on est sous la douche. À la demande de notre colocataire interrompu dans ses ablutions, il faut alors ramper dans le sous-sol pour la redémarrer. Si on est seul dans la maison quand la pompe fait défaut, c'est la fin de la douche. Et on doit compléter notre toilette à la clinique.

Chaque bâtiment du village est muni de lumières-témoins qui indiquent le niveau d'eau des deux réservoirs. Faire la lessive est strictement interdit les fins de semaine, cependant il est recommandé de se laver une seule fois, le samedi ou le dimanche. Lorsque nous sommes plusieurs, le tirage au sort est la règle pour déterminer qui est l'heureux gagnant d'une douche.

Les installations

En l'an 2000, cela fait douze ans que je dessers les communautés boréales. La salle du dentiste est maintenant munie d'un fauteuil dentaire électrique! Il y a un grand évier et des armoires pour les matériaux. Je peux enfin laisser sur place des matières lourdes, telles que de la pierre et la cire. Cependant, il n'y a pas d'appareil à rayons X pour prendre des radiographies. Les dentistes doivent réaliser des extractions à l'aveugle, sans savoir ce qui se passe sous les gencives!

Au Nord, les dentistes enlèvent entre 70 et 85 dents par semaine. Le denturologiste (moi) n'arrive pas à suivre la cadence. Les listes sont longues. Malgré cela, l'Hôpital de l'Ungava, l'établissement responsable des soins dentaires au Nord, estime qu'un denturologiste suffit sur le territoire.

Le chef du département de la dentisterie m'avise que la direction de l'hôpital aimerait discuter avec moi d'une entente à temps plein, sur place, au Nord. Les responsables s'occuperaient de l'aménagement d'un laboratoire avec du personnel local. Tous les matériaux et toutes les installations nécessaires à la fabrication de prothèses dentaires seraient fournis par l'hôpital. Le salaire et les conditions rendent l'offre tenante.

Sauf que... j'ai une clinique en plein essor au Sud, à Montréal, mon épouse a un bon poste dans la compagnie où elle travaille depuis plusieurs années, et nous avons deux enfants. Je décline donc cette offre et je choisis de continuer à honorer des contrats de deux ans, où je me rends au Nord 12 fois par année. Un choix qui s'est avéré avisé, puisqu'il m'a permis de concilier le meilleur des deux mondes : ma vie de famille au Sud et cette formidable et bouleversante expérience professionnelle au Nord. 📞



Gad Lasry, d.d., MBA
Membre de l'ADQ

Gad Lasry a établi son cabinet de denturologie sur le Plateau-Mont-Royal il y a plus de 30 ans. Il a développé une excellente réputation à Montréal et dans le Grand Nord québécois où il pratique la denturologie auprès des communautés inuites. Sa passion et son expertise jumelées à la compétence de son équipe dévouée lui permettent de fabriquer chaque prothèse dans son laboratoire entièrement numérique. Ceci assure une qualité, un confort et un succès prothétique pour chacune et chacun de ses patients.

SERVICE DE **COURTIER** EN **SOLUTIONS DE** **PAIEMENTS**

Évaluation de
dossier sans frais!



www.solutionspaiement.ca
info@solutionsunik.ca
438.377.3776

Un p'tit tour de machine

avec Stéphane Vézina



Ford Mustang 1965 exposée
devant le pont de Québec.

STÉPHANE VÉZINA

Durant les beaux jours, Stéphane Vézina, d.d., fait tourner les têtes au volant de ses voitures anciennes. Retour dans le temps avec ce denturologiste qui collectionne les bagnoles d'une autre époque. Vroom vroom!

« J'ai toujours été attiré par les voitures anciennes. Ça me rappelle de beaux souvenirs d'enfance. Contrairement aux voitures modernes, ce sont des véhicules qui ont du caractère et qui arborent un look incroyable », affirme d'emblée Stéphane Vézina, d.d., qui a suivi les traces de son père denturologiste, feu Conrad Vézina, dans sa vie professionnelle comme dans ses passe-temps.

Ce qui a commencé par une simple curiosité père-fils il y a trois décennies s'est transformé au fil du temps en passion vrombissante. Pendant plusieurs années, Stéphane visite les expositions de voitures anciennes pour le plaisir. Au fil de ses échanges avec les amateurs de voitures anciennes, l'idée d'en acquérir une fait son chemin.

Le premier coup de foudre

Stéphane commence à éplucher les petites annonces partout en Amérique du Nord. « J'étais fasciné par la Mustang des années 60! » Ça lui aura pris trois ans pour dénicher la perle rare. En 2008, il se porte acquéreur d'une Mustang 1965 rouge. « La voiture était en Caroline-du-Nord. Je l'ai fait importer des États-Unis après avoir embauché une firme d'inspection locale, qui m'a confirmé que tout était en ordre. Lorsque je l'ai reçue, elle était encore mieux que je ne l'espérais! » se souvient le cinquantenaire, un trémolo dans la voix.

Cette première acquisition marque un tournant dans sa vie. Comme bon nombre d'amateurs d'automobiles rétro, Stéphane ne pourra se résoudre à n'en posséder qu'une seule. Cette ferveur le pousse même à voyager jusqu'à Terre-Neuve, en 2019, pour mettre la main sur la voiture de ses rêves : une Chevrolet 1948 dans son état d'origine, un



Rutilante Dodge Charger 1969
au pied du Château Frontenac.

modèle ancien – vieux de 75 ans! – assez rare sur le marché. « C’ est la première voiture que mon père a eue dans sa jeunesse. Il m’ en avait parlé et, après son décès, j’ ai voulu mettre la main dessus. Je n’ avais jamais vu une voiture de ce genre en vrai. Quand je l’ ai aperçue pour la première fois, j’ ai eu une boule dans la gorge », se remémore le fanatique. Faire l’ acquisition de cette automobile représentait en quelque sorte un hommage à son père et son mentor avec qui il partageait cette passion pour ces antiquités motorisées.

Jusqu’ à présent, le denturologiste de Québec est tombé en amour quatre fois plutôt qu’ une. Trois de ses coups de foudre, dont le premier, sont toujours logés dans son garage : Mustang 1965, Dodge 1969, Chevrolet 1948. Les balades dans ses bagnoles, qui lui procurent des sensations complètement différentes de par leur allure et leur conduite, s’ avèrent toujours un moment d’ évocation sacré pour Stéphane, qui se sent transporté dans le temps. Il se fait d’ ailleurs un devoir d’ écouter de la musique rétro lorsqu’ il s’ installe au volant de ces reliques automobiles.

Chaque été, Stéphane participe à plusieurs expositions de voitures anciennes. Ses machines lui ont valu plusieurs trophées au fil des années.



Stéphane Vézina, d.d., pose devant sa voiture la plus ancienne, une Chevrolet Fleetline 1948, lors de la remise de trophées de l'exposition de Chambly à l'été 2022.

Quand il ne roule pas, Stéphane éprouve un grand plaisir à restaurer ses belles d'autrefois. « C'est un travail très manuel qui demande beaucoup de minutie... comme ce qu'on fait en denturologie », dit-il. Plus d'une fois, son expertise en fabrication de prothèses dentaires lui a été utile dans ses ouvrages de restauration. « Lorsque je dois réparer ou changer une pièce qui n'existe plus, je prends du matériel à empreintes et je m'en fais un duplicata », se félicite le denturologiste.

Une passion qui fait tourner les têtes

Que ce soit lors de ses balades du dimanche, lors des expositions auxquelles il participe ou dans sa pratique, Stéphane a constaté que les vieilles bagnoles touchent des cordes sensibles chez de nombreuses personnes et suscitent beaucoup de réactions et de discussions. « Ce passe-temps m'a permis de faire une foule de belles rencontres », se réjouit-il.

L'un de ses engins de collection a même été en vedette en 2015 à l'émission *Viens-tu faire un tour?*, diffusée sur les ondes de Radio-Canada. Au volant de voitures anciennes, Michel Barette prend la route avec des vedettes et des personnalités connues et retrace leurs souvenirs d'enfance ainsi que les lieux significatifs pour eux. Le

chanteur Bruno Pelletier et le magicien Luc Langevin ont pris place dans sa Dodge Charger 1969. « Ils ont emprunté ma voiture pour deux jours et j'ai eu la chance de rencontrer Michel Barette, un personnage extrêmement sympathique! » atteste-t-il.

À la suggestion de son technicien dentaire, Stéphane a décoré son cabinet de photos de ses voitures de collection. Plus d'une fois, ces images sur les murs ont suscité de beaux échanges avec sa clientèle. « Les patients sont parfois stressés par leur examen de denturologie. Contempler ces images et parler de voitures anciennes les détend », a-t-il constaté.

Chaque été, Stéphane participe à plusieurs expositions de voitures anciennes qui se déroulent un peu partout au Québec. Ses machines lui ont valu plusieurs trophées au fil des années.

Parmi toutes les expositions, Stéphane ne manque jamais celle de Chambly, qui rassemble une grande diversité de voitures d'époque. La prochaine édition se déroulera les 15 et 16 juillet prochains. À mettre à votre agenda si vous voulez admirer par vous-même les véhicules de collection de votre confrère. Qui sait, Stéphane vous offrira peut-être de faire un tour! 

Réseau électronique de demandes d'indemnisation

● DACNET PEUT INFORMER LES DENTUROLOGISTES SUR LES POINTS SUIVANTS :

1. Le montant que paiera l'assureur
2. La contribution aux coûts ou la franchise à percevoir
3. Les procédures couvertes par les régimes de soins dentaires
4. Les éventuelles erreurs dans la demande d'indemnisation

● DACNET RÉDUIT OU ÉLIMINE :

1. Le temps d'attente des prédéterminations
2. Les demandes d'indemnisation rejetées
3. La manutention et le classement

● COMMENT PUIS-JE OBTENIR DACNET ?

- **1^{re} étape :** Avoir un logiciel accrédité DACnet dans votre pratique. Voici la liste des fournisseurs de logiciels approuvés : ABELDent, AD2000, Clear Dent, Curve DMS, Dentrrix, Denturotek, Domtrak, DOMx, Eaglesoft, Gold Dental, Maxident, Paradigme, Power Practice, Progident et Tracker.
- **2^e étape :** Confirmer que vous avez le système informatique approprié pour votre pratique. Votre fournisseur de logiciels sera en mesure de vous fournir une liste des spécifications matérielles.
- **3^e étape :** Vous inscrire à DACnet en complétant un contrat d'abonnement (www.dacnet.ca).

● COMBIEN CELA COÛTE-T-IL ?

Frais d'abonnement (non remboursable)

1^{re} Année (année de démarrage)

Membre de l'ADC* 380 \$ plus TPS

Non-membre 880 \$ plus TPS

Frais de renouvellement (non remboursable)

Membre de l'ADC* 180 \$ plus TPS

Non-membre 680 \$ plus TPS

* Un membre en règle d'une association provinciale ou territoriale des denturologistes, qui est membre de l'Association des denturologistes du Canada.

● DACNET : SOUTIEN TOUJOURS DISPONIBLE !

Bureau d'inscription à DACnet

Courriel: dacnetedi@gmail.com

Téléphone: 1 877 538-3123 - Télécopieur: 613 902-2840

Service d'assistance DACnet

Courriel: email@dacnet.ca

Téléphone: 1 877 8DACnet (1 877 832-2638)

Bureau de l'ADC

Courriel: dacdenturist@bellnet.ca

Téléphone: 613 968-9467 / 1 877 538-3123

Télécopieur: 613 902-2840

COMPAGNIES D'ASSURANCE ACCEPTANT LES DEMANDES VIA DACNET :

- | | | | |
|---|----------------------------------|--|---|
| • ACCERTA | • COWAN BENEFITS CONSULTING | • JOHNSON INC. | • PACIFIC BLUE CROSS |
| • ALBERTA BLUE CROSS | • DESJARDINS SÉCURITÉ FINANCIÈRE | • JOHNSTON GROUP | • QUIKCARD |
| • ALBERTA DENTAL SERVICE CORP. (ADSC) | • EQUITABLE LIFE | • LA CAPITALE | • SÉCURINDEMNITÉ |
| • AUTOBEN | • FINANCIÈRE MANUVIE | • LEE POWER | • SERVICE DE SANTÉ NON ASSURÉS (SSNA) |
| • BENECAID | • GREEN SHIELD CANADA | • MANION WILKINS | • SSQ ASSURANCE |
| • CANADA LIFE | • GROUP MEDICAL SERVICES | • MANITOBA BLUE CROSS | • SUN LIFE CANADA |
| • CLAIMSECURE | • GROUPE FINANCIER AGA INC. | • MANULIFE MARCHÉ DES GROUPES À AFFINITÉ (PAS LA FINANCIÈRE MANUVIE) | • SYNDICAT DES FONCTIONNAIRES MUNICIPAUX DE MONTRÉAL (SFMM) |
| • COMMISSION DE LA CONSTRUCTION DU QUÉBEC | • GROUPE PREMIER MÉDICAL | • MEDAVIE BLUE CROSS | • THE CO-OPERATORS |
| • COUGHLIN & ASSOCIATES | • GROUPSOURCE | • NEXGENRX | • UV ASSURANCE |
| | • HUMANIA | | |



Hommage à Claude Dugré, un doyen de la denturologie

Bonjour chères amies et chers amis denturologistes,

Je m'adresse à vous aujourd'hui, car mon père, Claude Dugré, nous a quittés le 24 février dernier à l'âge de 94 ans et 10 mois à la suite d'un infarctus. Afin de lui rendre hommage, j'ai eu envie de retracer le parcours de sa belle et longue vie professionnelle.

ALAIN GAUTHIER PHOTOGRAPHE

Claude Dugré lors du Symposium 2013.

Claude a obtenu son diplôme comme technicien dentaire en 1951 après avoir suivi sa formation au Laboratoire Hallé de Trois-Rivières de 1948 à 1951. Il a été technicien attitré à un bureau de dentiste pendant quatre ans, de 1958 à 1962, avant d'ouvrir son propre laboratoire avec deux associés qu'il a mené jusqu'en 1969. C'est à ce moment que notre père a commencé à nous impliquer au laboratoire, nous ses trois fils, d'abord pour balayer le plancher, puis pour effectuer la mise en moufle de prothèses.

Très impliqué dans sa communauté, il faisait partie du 12^e Régiment blindé de Trois-Rivières ainsi que du Club de canotage Radisson où il agissait comme entraîneur. Un peu plus tard, il a commencé à s'impliquer dans l'élaboration de notre profession qui, à cette époque, n'avait pas encore de nom.

Ses confrères de l'époque – me reviennent en mémoire les Auprix, St-Louis, Brochu, Gaudreault, Perreault, Bourbeau, pour ne nommer que ceux-là – et lui se réunissaient à Montréal, Québec, Toronto et Winnipeg et, ensemble, ils ont donné à la denturologie un nom, une loi, un statut et une profession.

Veuf depuis quelques années, il était dédié à son travail et sa plus grande implication a été de donner de la relève à la profession. En effet, il a laissé dans son sillage trois fils denturologistes qui se sont impliqués comme administrateurs à l'Ordre et à l'Association des denturologistes du Québec, ainsi qu'au service de l'inspection professionnelle. Je suis pour ma part retraité depuis bientôt neuf ans. Mes frères Guy et Christian continuent quant à eux de faire rouler la clinique familiale et de préparer la prochaine relève familiale incarnée par Audrey, la belle-fille de Guy, et son fils Jeffrey, qui est maintenant technicien dentaire.

De pionnier à sénateur de la denturologie, Claude s'est toujours fait un devoir d'exercer son métier selon les règles de l'art. Il éprouvait une grande fierté de voir comment sa profession, celle qu'il a contribué à mettre au monde, a évolué à travers les décennies. Et nous, nous sommes et serons toujours très fiers de notre père. 🇵🇸

– André Dugré, denturologiste retraité



ARCHIVES ADQ

Le patriarche Dugré et ses trois fils, André, Christian et Guy, en 2004.

De pionnier à sénateur
de la denturologie,
Claude s'est toujours
fait un devoir d'exercer
son métier selon
les règles de l'art.



Offres d'emploi

> **DENTUROLOGISTE ENTREPRENEUR.E À MONTRÉAL-NORD** - Je recherche un ou une denturologiste ayant le sens des affaires et désirant se construire une carrière rapidement; puis dans un avenir rapproché, faire l'acquisition de ma pratique. Possibilité de transition graduelle. La pratique est située à Montréal-Nord. Plus de 4 000 dossiers actifs, 3 salles d'empreintes, 1 laboratoire, secrétariat, salle d'attente, bureau avec salle de conférence. Je commence à préparer ma retraite. Pour aller de l'avant, veuillez me faire parvenir votre curriculum vitae par courriel à lpelletier@mondentier.ca ou me laisser un message au 514 692-6907.

> **DENTUROLOGISTE RECHERCHÉ.E À LAVAL** - Nous recherchons un.e denturologiste qui aimerait développer sa pratique à Laval ou qui aimerait avoir un bureau satellite à Laval, avec qui nous pourrions collaborer et référer nos patients. Nous avons une salle de disponible dans notre clinique Smile Boutik. Horaire et conditions à discuter. Si cela vous intéresse, **communiquez avec nous au 450 933-7427 ou à info@smileboutik.com**.

> **DENTUROLOGISTE RECHERCHÉ.E À LOUISEVILLE** - Je cherche un ou une denturologiste pour se joindre à mon équipe de deux (une technicienne secrétaire et moi, denturologiste) pour un temps plein ou partiel. Nous sommes à Louiseville près de Trois-Rivières et il y a une très forte demande de clientèle, plein d'opportunités! **Téléphone : 819 228-4090 / Courriel : clarkdenturo@gmail.com**.

> **DENTUROLOGISTE RECHERCHÉ.E À SHERBROOKE** - Je suis à la recherche d'un.e denturologiste à temps plein. Clinique rénovée en 2020, technologies numériques, équipe de travail multidisciplinaire, poste de travail autant au laboratoire qu'en clinique. Joins-toi à notre équipe jeune et dynamique! **Lisane Crête, d.d., 819 566-1811.**

> **LAVAL** - La clinique de denturologie Smile Solutions est à la **recherche de personnes dynamiques et motivées**, avec ou sans expérience, pour se joindre à son équipe. L'adresse est au 400, Curé Labelle à Laval, à un kilomètre du pont Lachapelle, et avec accès au transport en commun de la STM. Possibilité aussi de location de salle clinique en denturologie, équipée et prête à être utilisée. Envoyez votre curriculum vitae par courriel à denturologie@gmail.com. Pour de plus amples informations, **contactez Stef au 514 806-0661**. Au plaisir de vous rencontrer!

> **DENTUROLOGISTE RECHERCHÉ.E À SAINTE-JULIE** - Je recherche un.e denturologiste avec expérience et passionné.e qui désire joindre mon équipe pour servir notre belle clientèle! Tu es dynamique et motivé.e; tu es attentionné.e et soucieux.euse du travail bien fait pour tes patients; 3 à 5 années d'expérience à la chaise demandées; Ma clinique a été fraîchement agrandie et rénovée. Ambiance chaleureuse, équipe dynamique et passionnée! Vous pouvez communiquer avec **Natacha Lambert, d.d. au 450 685-1791 ou à l'adresse courriel lambertdenturologiste@hotmail.com**. Soyez assuré.e que les candidatures seront traitées de façon confidentielle.

> **CLINIQUE DE DENTUROLOGIE À BOISBRIAND**, à la **recherche d'un.e denturologiste** pour combler son équipe. Nous recherchons une personne dynamique, organisée et à l'écoute des patients. Le poste offert est à temps partiel. Nous avons un laboratoire sur place bien aménagé. Nous avons la technologie numérique. Bienvenue aux finissants.tes! Pour infos : 450 435-4350.



Rejoignez l'ADQ sur FACEBOOK!

Abonnez-vous à notre page Facebook pour ne rien manquer de l'actualité en denturologie, des webinaires et des services exclusifs aux membres.

WWW.FACEBOOK.COM/DENTURO



Échangez avec vos consoeurs et confrères ou visionnez des webinaires en rediffusion sur le groupe privé

RÉSO-DENTUROS ADQ, exclusif aux membres de l'ADQ.

WWW.FACEBOOK.COM/GROUPS/RESODENTUROSADQ



> **DENTUROLOGISTES RECHERCHÉS.ES POUR DESSERVIR DES CHSLD DE LA MONTRÉGIE** - Nous sommes à la recherche de denturologistes pour desservir les CHSLD de Rigaud, d'Ormstown et de Huntington, de façon occasionnelle lorsqu'un résident a des besoins. La ou le denturologiste devra faire partie du Programme québécois de soins buccodentaires et de soins d'hygiène quotidiens de la bouche en CHSLD (formation requise et offerte gratuitement). Les hygiénistes sont sur place pour offrir du soutien au denturologiste (au besoin) pour s'orienter dans le CHSLD et pour remplir les formulaires. Pour information, vous pouvez **contacter Karo-Line Sauvé, hygiéniste dentaire, au 579 490-0131 ou Martine Gaucher, hygiéniste dentaire, au 450 268-8247**. Par la suite, l'hygiéniste vous mettra en communication avec la gestionnaire.



Offre de services

> **MONTRÉAL ET RIVE-NORD** - Denturologiste à la recherche d'un emploi au sein d'une équipe dentaire dans les régions de Montréal et la Rive-Nord. J'ai acquis plusieurs années d'expérience, tant en prothèses conventionnelles qu'en prothèses sur implants, en travaillant dans plusieurs cliniques dentaires à Montréal. **Veillez me contacter au 514 815-5850.**



Espace à louer

> **PARTAGER UNE CLINIQUE** - Recherche jeune denturologiste intéressée à partager une clinique dans Portneuf. Possibilité de louer le logement à même la clinique. Possibilité aussi de racheter la clinique dans un avenir rapproché. **Téléphone : 1 418 931-5262 / Courriel : tesseboulay@hotmail.com.**



Cliniques à vendre

> **CLINIQUE DE DENTUROLOGIE À VENDRE AVEC CLIENTÈLE ÉTABLIE DEPUIS 40 ANS.** Très bien située à Saint-Eustache, près de la sortie pour la 25^e Avenue de l'autoroute 640. À deux pas du Marché aux puces, de la salle de spectacle Zénith, du cinéma, d'une importante clinique médicale sur le point d'ouvrir ses portes, d'un nouveau développement domiciliaire, d'une école primaire et de plusieurs garderies. Emplacement idéal pour une jeune famille. Très bonne réputation auprès de sa clientèle et des dentistes de la région. Travail d'implantologie en collaboration avec le Dr Jean-François Bélanger, si besoin de consulter, et présence d'un technicien compétent, minutieux et très fiable pour assister le denturologiste (sauf pour les montages). Prix raisonnable avec un très bon chiffre d'affaires. Possibilité de travailler à pourcentage pour le temps de la transition. **S.V.P. Communiquer avec Michel au 450 472-7729 ou 450 472-8502 ou à mdesforge@videotron.ca.**

> **CLINIQUE DE DENTUROLOGIE À VENDRE À SAINT-JEAN-SUR-RICHELIEU** - située dans le secteur Iberville dans un nouveau développement. Ma pratique a débuté en 1976 dans ma maison privée, pendant 40 ans, et s'est poursuivie dans un condo commercial que j'ai acheté en 2014. Le condo comprend : une très grande salle d'attente avec belle fenestration / un très grand bureau pour réceptionniste / deux salles de services (les salles peuvent recevoir les patients en fauteuil roulant) / un très grand laboratoire et une salle d'eau / une salle d'eau personnelle / une cuisinette avec frigo, cuisinière et micro-ondes / une place de rangement pour les dossiers. Peut accueillir trois denturologistes. **Vous pouvez me contacter au 450 347-1689 (bureau) ou au 514 712-1689 (cellulaire) ou encore par courriel à rbrillond@hotmail.com.**

Delara®

Parce que nous avons tous droit à un sourire éclatant.

Manipulation facile pour des résultats prévisibles : liberté lors de la mise en place sans avoir recours à un meulage excessif ou à une modification de la forme de base et des effets de stratification

Le polissage, la réserve de meulage basale et le bord incisif optimisés permettent de simplifier le processus de montage

Modularité : gamme de teintes complète, formes anatomiques optimisées, excellente fonctionnalité et apparence esthétique soignée pour toutes les indications et configurations



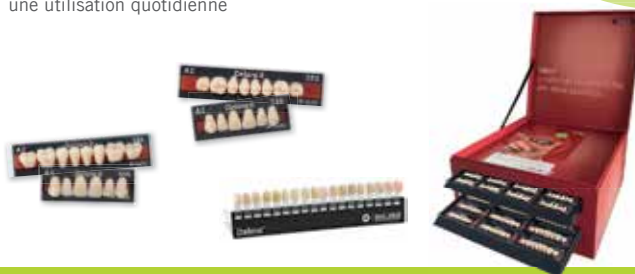
Pour informations: Louis Vezina 450.210.4177 | louis.vezina@kulzer-dental.com



KULZER
MITSUBISHI CHEMICALS GROUP

Esthétique : effet bleuté pour une apparence brillante et vive, nuances modernes, structure de surface réaliste et réfraction de la lumière dynamique

Rapport qualité/prix : une gamme de dents pour toutes les indications pour une utilisation quotidienne



Disponible chez:

ZAHN CANADA
pour recevoir le Kit de Démontage

cuspident

Index des annonceurs

48-54 Association des denturologistes du Canada
1 877 538-3123 • denturist.org

19 Candulor
416 694-1118 • candulor.com

28 Central Dentaire
1 800 250-5111 • centraldentalltd.com

15 Centres dentaires Lapointe
1 800 527-6468 • centreslapointe.com

10 DACnet
1 877 538-3123 • dacnet.ca

9 DenPlus
1 888 344-4424 • denplus.com

43 DentaNet
1 877 781-8854 • dentanet2000.com

2 Dentsply Sirona
1 800 263-1437 • dentsplysirona.com

25 DOMx
1 855 888-5508 • logicieldedenturologie.com

58 Dr Claude Morissette
1 888 278-2979 • vraisourire.com

32 Flexiti
1 855 559-0909 • flexiti.com/commencer

34 Industrielle Alliance
1 877 579-5585 • ia.ca

60 Ivoclar
1 800 533-6825 • ivoclar.com

57 Kulzer
450 210-4177 • louis.vezina@kulzer-dental.com

4 Laboratoire dentaire Lafond Desjardins
1 800 361-2145 • lafonddesjardins.com

59 Laboratoire dentaire Summum
1 800 578-6686 • labsummum.com

50 Les Solutions de paiement Unik
438 377-3776 • solutionspaiement.ca

3 Lussier
1 877 579-5585 • lussier.co/fr/assurance-pour-les-membres-de-ladq

20 MNP Services comptables
514 228-7928 • mnp.ca

23 Novadent
1 800 474-6682 • novadent.com

6 Panthera Dental
1 855 233-0388 • pantheradental.com

17 Patterson Dentaire
1 800 363-1812 • pattersondental.ca

16 VITA North America
1 800 263-4778 • vitanorthamerica.com

13 Zahn Canada
1 800 496-9500 • zahncanada.ca

Pour placer une annonce dans *Le Denturo*, communiquez avec Carole Tremblay, responsable marketing.

✉ carole.tremblay@adq-qc.com ☎ 1 800 563-6273, poste 1 💬 438 372-8150



Dr CLAUDE MORISSETTE
créateur de vrais sourires

Implantologie et dentisterie esthétique
L'INNOVATION EN CONTINU

MAURICIE • CENTRE-DU-QUÉBEC • RIVE SUD DE MONTRÉAL
819 375-5550 • 1 888 278-2979 • www.vraisourire.com
Ensemble, bâtissons une relation de confiance!

Dr Claude Morissette
Membre de l'ACDQ et de
l'American Academy Of Implant Dentistry

LABORATOIRE DENTAIRE SUMMUM

La technologie
au sommet
de son art.

Couronnes et ponts

Prothèses sur implants

Barres sur implants en titane

Orthodontie et coquilles invisibles

Prothèses amovibles complètes et partielles

Pièces squelettiques en titane et chrome-cobalt



QUALITÉ DES
PRODUITS



SUPPORT
PERSONNALISÉ



SERVICES
SPÉCIALISÉS



TECHNOLOGIE
AVANT-GARDISTE



COURTS
DÉLAIS

1 800 578-6686 | 450 679 5525

116, Guilbault, Longueuil (QC) J4H 2T2

info@labsummun.com | LABSUMMUM.COM



Dévotion à Ivotion®

Esther Schwenning - Prince George, B.C.

« Le système Ivotion est toujours gagnant dans notre clinique et notre laboratoire. Avec une réduction du temps de fabrication et de la main-d'œuvre et un produit trois fois plus résistant que les prothèses classiques, c'est le choix numéro un dans mon laboratoire. Grâce à la grande précision du système Ivotion, nous avons réduit de 80 % nos rendez-vous après l'insertion. Cela m'a permis de renforcer la confiance de mes patients. »



Prothèse numérique Ivotion®



Balayez ce code QR pour
en savoir plus sur Ivotion
Digital Denture et devenir
un fournisseur autorisé.

ivoclar.com
Faire sourire les gens

ivoclar | 100
years